

LA COMMISSION D'ENQUÊTE SUR L'OCTROI
ET LA GESTION DES CONTRATS PUBLICS
DANS L'INDUSTRIE DE LA CONSTRUCTION

SOUS LA PRÉSIDENCE DE L'HONORABLE
FRANCE CHARBONNEAU, J.C.S., présidente
M. RENAUD LACHANCE, commissaire

AUDIENCE TENUE AU 500, BOUL. RENÉ-
LÉVESQUE OUEST À MONTRÉAL (QUÉBEC)

LE 30 JANVIER 2013

VOLUME 54

ODETTE GAGNON et ROSA FANIZII
Sténographes officielles

RIOPEL GAGNON LAROSE & ASSOCIÉS
215, rue St-Jacques, Bureau 1020
Montréal (Québec) H2Y 1M6

COMPARUTIONS

POUR LA COMMISSION :

Me DENIS GALLANT,
Me KEITH RITI

INTERVENANTS :

Me MARIE-CLAUDE MICHON pour le Procureur général du Québec
Me BENOIT BOUCHER pour le Procureur général du Québec
Me ESTELLE TREMBLAY pour le Parti québécois
Me MARTIN ST-JEAN pour la Ville de Montréal
Me JULIE ROBERGE pour le Directeur général des élections
Me DANIEL ROCHEFORT pour l'Association de la construction du Québec
Me CAROLINE ISABELLE pour Ville de Laval
Me MICHEL DORVAL pour Union Montréal
Me SIMON BÉGIN pour l'Association des constructeurs de routes et grands travaux du Québec
Me SIMON LAPLANTE pour l'Association des constructeurs de routes et grands travaux du Québec
Me GASTON GAUTHIER pour le Barreau du Québec
Me GENEVIÈVE GAGNON pour la Société Radio-Canada
Me ÉRIC MEUNIER Québecor Média, Groupe TVA, Corporation Sun Média
Me CATHERINE DUMAIS pour le Directeur des poursuites criminelles et pénales
Me MICHEL DÉCARY pour le Parti libéral du Québec
Me NADIA THIBAUT pour Constructions Frank Catania et associés

TABLE DES MATIÈRES

	PAGE
LISTE DES PIÈCES	4
PRÉLIMINAIRES	5
MICHEL LALONDE	
CONTRE-INTERROGÉ PAR Me SIMON BÉGIN	8
CONTRE-INTERROGÉ PAR Me BENOIT BOUCHER	39
CONTRE-INTERROGÉ PAR Me MARTIN ST-JEAN	88
RÉINTERROGÉ PAR Me DENIS GALLANT	145
DISCUSSION DE PART ET D'AUTRE	147
DÉCISION	148

LISTE DES PIÈCES

	<u>PAGE</u>
33P-383 : Avis de convocation de M. Claude Millaire	57
33P-384 : Engagement solennel des membres du comité de sélection des fournisseurs	61
33P-385 : Grille d'évaluation - Comité de sélection Dossier tunnel de Liesse 2007/8503/07-FE03	66
33P-374 : Feuille de temps du 25 juillet 2009	151

1 L'AN DEUX MILLE TREIZE, ce vingt-huitième (28ième)
2 jour du mois de janvier,

3

4 PRÉLIMINAIRES

5

6 LA PRÉSIDENTE :

7 Bon matin à tous. Oui, Maître Gallant.

8 Me DENIS GALLANT :

9 Alors, bon matin. Denis Gallant pour la Commission.

10 Me KEITH RITI :

11 Bonjour. Keith Riti pour la Commission.

12 Me MARIE-CLAUDE MICHON :

13 Bon matin. Marie-Claude Michon pour le Procureur
14 général du Québec.

15 Me BENOIT BOUCHER :

16 Bonjour à vous. Benoit Boucher pour le Procureur
17 général du Québec.

18 Me ESTELLE TREMBLAY :

19 Bonjour. Estelle Tremblay pour le Parti québécois.

20 Me MARTIN ST-JEAN :

21 Bonjour à tous. Martin St-Jean pour la Ville de
22 Montréal.

23 Me JULIE ROBERGE :

24 Julie Roberge pour le Directeur général des
25 élections du Québec.

1 Me DANIEL ROCHEFORT :

2 Bonjour. Daniel Rochefort pour l'Association de la
3 construction du Québec.

4 Me CAROLINE ISABELLE :

5 Bonjour. Caroline Isabelle pour Ville de Laval.

6 Me MICHEL DORVAL :

7 Bon matin. Michel Dorval pour Union Montréal.

8 Me SIMON BÉGIN :

9 Bonjour. Simon Bégin et Simon Laplante pour
10 l'Association des constructeurs de routes et grands
11 travaux du Québec.

12 Me GASTON GAUTHIER :

13 Bonjour. Gaston Gauthier, Barreau du Québec.

14 Me GENEVIÈVE GAGNON :

15 Bonjour. Geneviève Gagnon pour la Société Radio-
16 Canada.

17 Me ÉRIC MEUNIER :

18 Éric Meunier pour Corporation Sun Média, Groupe TVA
19 et Québecor Média. Bonjour.

20 Me CATHERINE DUMAIS :

21 Bonjour. Catherine Dumais pour le Directeur des
22 poursuites criminelles et pénales.

23 LA PRÉSIDENTE :

24 Et Maître Décary.

25

1 Me MICHEL DÉCARY :

2 Oui, Madame, bonjour, Monsieur le Commissaire. Pour
3 le Parti libéral du Québec.

4 LA PRÉSIDENTE :

5 Bon matin.

6 LA GREFFIÈRE :

7 Monsieur Lalonde, pourriez-vous vous lever pour
8 l'assermentation, s'il vous plaît.

9

10

11

1 L'AN DEUX MILLE TREIZE, ce trentième (30ième) jour
2 du mois de janvier,

3

4 A COMPARU :

5

6 MICHEL LALONDE,

7

8 LEQUEL, affirme solennellement ce qui suit :

9

10 LA PRÉSIDENTE :

11 Alors, qui... à qui est-ce le tour de contre-
12 interroger?

13 CONTRE-INTERROGÉ PAR Me SIMON BÉGIN :

14 Q. **[1]** Bonjour. Bonjour, Monsieur Lalonde.

15 R. Bonjour.

16 Q. **[2]** Je m'appelle Simon Bégin, je suis... je
17 représente devant vous l'Association des
18 constructeurs de routes et de grands travaux du
19 Québec. Je voudrais revenir sur deux ou trois
20 points de votre témoignage...

21 R. Bien sûr.

22 Q. **[3]** ... pour apporter quelques éléments de
23 précision. Le premier point, c'est la question des
24 consortiums. Ça a été discuté là que les
25 consortiums pouvaient être utilisés par les firmes

1 de génie. C'est le cas également pour des
2 entreprises de construction qui peuvent réaliser
3 des projets en consortium.

4 R. Absolument.

5 Q. **[4]** Pourriez-vous nous confirmer que, en dehors de
6 tout processus de collusion, les consortiums
7 peuvent être utiles pour les entreprises dans
8 l'industrie de la construction pour des fins soit
9 techniques ou des fins d'affaires?

10 R. Absolument. Absolument. Comme je disais, outre
11 certains cas particuliers à Montréal, dans tous les
12 autres cas, on fait des consortiums pour avoir la
13 meilleure équipe pour permettre de rencontrer les
14 exigences des termes de référence des donneurs
15 d'ouvrage, que ce soit le ministère des Transports
16 ou des municipalités ou d'autres donneurs d'ouvrage
17 à l'extérieur du Grand Montréal. Et ça nous permet
18 d'avoir donc, comme je le disais, la meilleure
19 équipe, la meilleure expertise et toutes les
20 ressources disponibles pour pouvoir donner le
21 service à ces donneurs d'ouvrage-là. Donc, oui,
22 faire des consortiums, c'est tout à fait approprié
23 dans le cadre de grands projets.

24 Q. **[5]** Vous avez dit qu'après deux mille neuf (2009),
25 bon, peut-être les contrecoups de l'effet Marteau,

1 il y avait moins de... bien, c'est-à-dire les
2 opérations de collusion avaient cessé. Est-ce
3 qu'après deux mille neuf (2009) vous avez continué
4 à soumissionner et à exécuter des projets en
5 consortium?

6 R. Absolument. Absolument. Parce que le cours de la
7 vie continue, donc il y a des projets. On fait
8 encore des consortiums et on essaie de trouver les
9 meilleures équipes pour pouvoir gagner en fonction,
10 encore une fois, des termes de référence et des
11 exigences des différents donneurs d'ouvrage.

12 Q. **[6]** Parfait. Merci. Vous avez également témoigné
13 sur la question de l'évaluation du rendement des
14 entrepreneurs, entre autres, au ministère des
15 Transports du Québec. Est-ce que je comprends bien
16 de votre témoignage que c'est arrivé à une seule
17 occasion où votre firme a eu à émettre un rapport
18 de rendement insatisfaisant?

19 R. À mon souvenir, ça aurait été la seule fois qu'on
20 en avait fait un par un de mes collègues là, au
21 niveau plus ouvrage d'art.

22 Q. **[7]** Est-ce qu'on peut en comprendre à ce moment-là
23 que, de manière générale, en génie civil, le
24 rendement des entrepreneurs n'est pas une
25 problématique?

1 R. Il n'est pas une problématique, effectivement.

2 Q. **[8]** D'accord. Si vous me permettez, on pourrait
3 parler un peu aussi de la question des coûts des
4 travaux. Donc, quand un donneur d'ouvrage veut
5 réaliser un projet, je comprends qu'il doit, de
6 votre témoignage, qu'il doit se prévaloir un budget
7 pour les honoraires, d'une part, de la firme de
8 génie qui va concevoir et surveiller les travaux.
9 Il doit prévoir aussi un budget pour le coût des
10 travaux à proprement parler, donc ce qui sera payé
11 à l'entrepreneur, c'est exact?

12 R. Je ne comprends pas votre question, je suis désolé.

13 Q. **[9]** Donc, un donneur d'ouvrage...

14 R. Oui.

15 Q. **[10]** ... par exemple, la Ville de Montréal veut
16 réaliser un projet.

17 R. Absolument.

18 Q. **[11]** Il doit prévoir, dans son budget global, une
19 portion pour payer les honoraires d'une firme de
20 génie comme la vôtre.

21 R. Absolument.

22 Q. **[12]** Et il doit également prévoir une portion dans
23 son budget pour le coût des travaux.

24 R. Oui.

25 Q. **[13]** Ce sont deux choses distinctes ça.

1 R. Absolument.

2 Q. **[14]** Donc, s'il y a de la collusion dans un... qui
3 pourrait faire augmenter les prix des honoraires
4 qui sont versés à une firme de génie, ça ne vient
5 pas affecter directement le coût des travaux.

6 R. Absolument pas.

7 Q. **[15]** Ça vient affecter le coût total pour la Ville,
8 mais on ne parle pas du coût des travaux.

9 R. On ne parle pas du coût des travaux. Pour le coût
10 des honoraires professionnels, on comprend que
11 c'est à l'intérieur des barèmes, donc à partir du
12 moment où la Ville ou le donneur d'ouvrage a établi
13 son budget d'honoraires en fonction de ses
14 attentes, bien, il l'établit en fonction du barème
15 et, nous, on vient travailler à l'intérieur du
16 barème proprement dit.

17 Q. **[16]** O.K. Et sur la question des travaux, vous avez
18 expliqué qu'il pouvait y avoir des raisons
19 techniques peut-être qui faisaient qu'à Montréal
20 les travaux eux-mêmes, pas les honoraires de la
21 firme de génie, mais les travaux eux-mêmes
22 pouvaient être plus dispendieux qu'ailleurs. Il y a
23 un témoin, comme monsieur Zambito qui a affirmé que
24 ça pouvait être jusqu'à quinze pour cent (15 %).
25 Vous, vous avez dit, est-ce que c'est cinq à dix

1 pour cent (5 %-10 %)? Est-ce que c'est exact?

2 R. Moi, j'avais dit entre cinq et dix pour cent (5 %-
3 10 %), mais ça peut être, dans certains cas, plus
4 problématique, peut-être jusqu'à quinze pour cent
5 (15 %) dans certains cas là, mais, moi, je disais
6 entre cinq et dix pour cent (5 %-10 %) de façon
7 générale.

8 Q. **[17]** Et là on est en dehors de toute manoeuvre
9 frauduleuse, de toute collusion, là.

10 R. Non, effectivement. Effectivement.

11 Q. **[18]** O.K. Qu'est-ce qui peut causer ça, par
12 exemple?

13 R. Bien, c'est la complexité... la complexité des
14 lieux, le nombre d'infrastructures. Quand on est au
15 coin de la rue Ste-Catherine et McGill, il y a de
16 la circulation, il y a énormément d'infrastructures
17 souterraines, il y a énormément d'entraves. Et
18 lorsqu'on veut faire des travaux, à ce moment-là,
19 ça devient complexe pour la circulation, pour
20 soutenir toutes les infrastructures qui sont en
21 place pour en faire de nouvelles. Donc les délais
22 sont plus longs, ce qui fait que ça occasionne des
23 coûts plus importants, donc c'est plus dispendieux,
24 ces infrastructures-là, et les coûts inhérents à
25 ça, par rapport à d'autres municipalités.

1 LA PRÉSIDENTE :

2 Q. **[19]** Mais est-ce qu'il n'y a pas aussi cette espèce
3 de tendance de charger un peu plus cher quand ce
4 sont les deniers publics, et non, par opposition
5 aux deniers privés?

6 R. C'est parce que quand on parle, souvent, le
7 promoteur privé, c'est souvent dans des
8 développements résidentiels, donc dans des projets
9 qui sont complètement en dehors des lieux où il y a
10 de grandes circulations, là. Lorsqu'on fait un
11 développement, on est en... On est en plein champ,
12 là, tu sais, c'est le...

13 Q. **[20]** Mais ça peut être des centres commerciaux.

14 R. Oui mais encore là, si c'est un centre commercial,
15 c'est un bâtiment, puis les stationnements qui sont
16 faits sont... il n'y a pas d'entrave, là. On est à
17 l'intérieur des rues avoisinantes. Alors que
18 lorsqu'on travaille dans des rues, là on travaille
19 dans le trafic, dans la circulation, là on est
20 vraiment... Puis, et les commerçants surtout, hein?
21 Ce qu'on veut créer, aussi, c'est le moins
22 d'entrave possible aux commerçants pour qu'ils
23 puissent continuer à opérer.

24 Ça fait que tout ça, c'est des éléments qui
25 sont importants à tenir compte dans l'établissement

1 des coûts par les entrepreneurs, puis aussi dans
2 les devis, les éléments qu'on demande de
3 précautions, soutenir les infrastructures, la
4 déviation de la circulation, ça c'est des éléments
5 qui sont un peu plus importants que lorsqu'on est
6 en plein champ, disons, pour faire des travaux.

7 Me SIMON BÉGIN :

8 Q. **[21]** Comme firme de génie qui accompagne soit des
9 promoteurs privés, soit des promoteurs publics,
10 avez-vous noté des différences dans la gestion de
11 projet entre un promoteur public et un promoteur
12 privé?

13 R. À quel niveau?

14 Q. **[22]** Bien, vous avez expliqué dans votre
15 témoignage, je pense que c'est d'hier, vous avez
16 expliqué que oui mais peut-être qu'il y avait des
17 processus qui étaient plus lourds, peut-être que
18 les donneurs d'ouvrage privés étaient capables de
19 serrer un peu plus la vis, de surveiller plus les
20 coûts. Est-ce que, à ce moment-là, vous avez
21 constaté, vous, dans les projets, une différence
22 dans la gestion de projet?

23 R. Bien, c'est parce que ce qui arrive, c'est que dans
24 le secteur privé, souvent le promoteur choisit lui-
25 même ses propres entrepreneurs, invite ses

1 entrepreneurs, les négocie lui-même, établit son
2 prix, puis il établit des prix forfaitaires. Ça
3 fait qu'à partir du moment où c'est un prix
4 forfaitaire, nous on fait les plans et devis, on
5 fait la surveillance des travaux, et donc le projet
6 est encadré différemment.

7 Q. **[23]** Mieux, ou moins?

8 R. Non. L'encadrement technique est le même. On parle
9 en termes de qualité de professionnels, plans et
10 devis, surveillance, c'est la même chose. La seule
11 chose, c'est que l'encadrement financier du projet,
12 le promoteur, c'est lui qui règle, avec son
13 entrepreneur, l'établissement des coûts, et en même
14 temps il établit des forfaits. Ça fait que, à ce
15 moment-là c'est une approche qui est différente...
16 qui est différente du secteur public.

17 LA PRÉSIDENTE :

18 Q. **[24]** Diriez-vous que cette approche-là peut être
19 faite aussi dans le secteur public?

20 R. Ça ne s'appliquerait pas dans tous les cas, parce
21 que c'est plus... Parce que dans le secteur public,
22 il y a beaucoup de choses qui sont faites en
23 plusieurs étapes. Les infrastructures souterraines,
24 les infrastructures de chaussée, ce n'est pas fait
25 en même temps. Tout ça, ce n'est pas comme réaliser

1 un projet avec un promoteur où il fait tout en même
2 temps, tout est planifié globalement.

3 Dans le secteur public, bien, il y a une
4 partie des travaux qui sont faits, un autre tronçon
5 qui est fait, la coordination. Ça amène une
6 approche un peu plus complexe. Ça ne peut pas
7 s'appliquer dans tous les cas.

8 M. RENAUD LACHANCE, commissaire :

9 Q. [25] Mais au gouvernement du Québec, le barème,
10 est-ce qu'il n'est pas parfois en pourcentage du
11 coût des travaux? Ce qui fait, ce qui est dans...
12 ça transforme le montant en montant forfaitaire?

13 R. Lorsqu'on établit nos honoraires, on négocie les
14 honoraires avec le ministère des Transports, il y a
15 deux façons de le faire. La première, c'est de
16 comparer avec le pourcentage, toujours du barème,
17 mais après ça on revient à la base horaire pour
18 arriver à nos honoraires. Mais le départ, c'est
19 dire le pourcentage du coût des travaux, puis on
20 établit les honoraires en conséquence avec des
21 heures, et les taux horaires du barème, tel que je
22 l'avais expliqué.

23 Me SIMON BÉGIN :

24 Q. [26] Est-ce que cette gestion de projet-là plus
25 serrée, peut-être, du promoteur privé, pour

1 reprendre un peu la question de la commissaire
2 Charbonneau, pourrait être... aurait avantage à
3 être importée dans le secteur public? Est-ce que ça
4 pourrait amener un meilleur contrôle des coûts?

5 R. En fait, il y a des choses qui pourraient être
6 utilisées, mais la chose, c'est toute la question
7 des devis, des termes de référence, qui se doivent
8 d'être là. Avec un promoteur, c'est un petit peu
9 différent. On prépare les plans et devis, mais ce
10 n'est pas aussi élaboré avec tout des documents
11 plus complexes, plus élaborés, puis l'appel
12 d'offres est lancé directement par le promoteur, il
13 fait ses invitations. C'est beaucoup plus simple,
14 et c'est moins long. Ça fait que tout ça, ça a
15 nécessairement des coûts plus importants lorsqu'on
16 est dans le secteur public.

17 Q. [27] Si vous voulez, on va parler aussi de la
18 question des accommodements. Ce que vous avez
19 appelé, vous, des accommodements. Vous avez dit que
20 vous accommodiez certains entrepreneurs en échange
21 d'une ristourne. Est-ce que vous pourriez nous dire
22 si les projets où votre firme a offert des
23 accommodements, est-ce que ça serait exact de dire
24 que ce sont surtout des projets qui concernent des
25 travaux d'égouts, d'aqueducs et de trottoirs?

1 R. Des projets... En fait, quand on parle de projets
2 d'infrastructures, c'est des projets qui touchent
3 les infrastructures souterraines, de surface, et
4 également les ouvrages d'art, dans certains cas.
5 Donc, les projets d'infrastructures de façon
6 générale.

7 Q. **[28]** De façon générale.

8 R. C'est ça.

9 Q. **[29]** D'accord. Quand vous dites que vous
10 accommodiez, je comprends de votre témoignage que
11 vous disiez qu'il n'y avait pas de fabrication de
12 faux extra de toutes pièces, mais que vous, plutôt,
13 vous visiez à favoriser l'autorisation de paiements
14 supplémentaires, peut-être pour des variations de
15 quantités, des dépassements de coûts ou des travaux
16 imprévus. Est-ce que c'est exact?

17 R. C'est ça.

18 Q. **[30]** Vous êtes un ingénieur d'expérience, quand
19 même, pouvez-vous nous expliquer un peu quelles
20 sont les raisons techniques qui peuvent justifier
21 ces dépassements de coûts-là?

22 R. Les raisons techniques?

23 Q. **[31]** Bien, vous avez... Par exemple, des variations
24 de quantités, des ouvrages imprévus. Donnez-nous
25 des exemples qui vous permettraient de vous

1 retourner de bord puis dire à la Ville de Montréal,
2 bon bien l'entrepreneur a rencontré tel, tel, tel
3 élément sur le terrain, donc ça justifie un
4 paiement supplémentaire. Parce que je comprends que
5 vous puisiez dans l'enveloppe de contingences,
6 c'est ça?

7 R. Absolument, oui.

8 Q. [32] Donc, qu'est-ce qui peut arriver? Qu'est-ce
9 qui peut justifier ces dépassements de coûts?

10 R. Bien, dans tous les projets, donc, il y avait
11 effectivement une enveloppe pour les travaux
12 contingents, mais quand on travaille dans
13 l'existant, là, je donnais l'exemple de la rue Ste-
14 Catherine tantôt, bien, évidemment il y a des
15 infrastructures qui sont identifiées aux plans,
16 puis il y en a d'autres qui sont moins bien
17 identifiées, qui ne sont pas localisées à la bonne
18 place par rapport aux plans de localisation de
19 base, ça fait qu'il va de soi que lorsqu'on
20 rencontre une, exemple, une conduite qui était
21 montrée aux plans à un endroit, qui est à un autre
22 endroit puis que ça demande plus d'interventions,
23 bien, déjà là on vient d'avoir un imprévu de
24 construction. Et à partir de cet imprévu-là, bien,
25 l'entrepreneur nous le signale, nous indique

1 l'intervention qu'il doit apporter en termes de
2 temps, machinerie et ainsi de suite, et c'est là
3 qu'on est en mesure d'évaluer la valeur de cet
4 imprévu-là puis d'avoir, en fait, l'ouverture
5 d'esprit et d'accommodation en fonction de cette
6 demande-là. Et c'est un exemple.

7 Q. **[33]** Si par exemple, si on poursuit avec cet
8 exemple-là, il y a une conduite qui n'avait pas été
9 répertoriée puis qui nécessite des travaux
10 supplémentaires, je comprends qu'elle n'avait pas
11 été répertoriée quand les plans et devis avaient
12 été préparés?

13 R. Exact.

14 Q. **[34]** Donc, on peut dire que c'est une erreur dans
15 les plans et devis qui cause à l'entrepreneur des
16 travaux supplémentaires?

17 R. Pas nécessairement une erreur dans le cas où cette
18 conduite-là, on n'avait pas pu la relever au moment
19 des plans et devis, parce que si elle n'était pas à
20 l'endroit prévu sur les plans on ne pouvait pas la
21 relever au bon endroit, ça fait que c'est au moment
22 où on l'excave, on la découvre là, puis on dit,
23 comment ça se fait que... Elle aurait dû être à
24 côté puis elle est rendue là, ça veut donc dire que
25 les plans de départ n'étaient pas tout à fait

1 adéquats, ou les relevés, lorsqu'on les a faits,
2 bien, la conduite n'était pas là. Ça fait que si
3 elle est à un nouvel endroit, on la découvre, bien
4 ça devient un imprévu de chantier.

5 Q. **[35]** O.K.

6 LA PRÉSIDENTE :

7 Q. **[36]** Vous avez dit, si vous me permettez, et vous
8 avez dit : « Et c'est là que nous pouvons faire
9 preuve d'une ouverture d'esprit »?

10 R. C'est ça.

11 Q. **[37]** Quand on dit ça, ça veut dire : « C'est là
12 qu'on est capable de frauder, c'est là qu'on est
13 capable d'augmenter les coûts alors que ça n'est
14 pas ça »?

15 R. Bien, en fait...

16 Q. **[38]** On va appeler un chat un chat, là.

17 R. Non, non, mais je veux dire... Ce que je veux dire,
18 c'est qu'il y avait effectivement un imprévu de
19 chantier, là.

20 Q. **[39]** Oui?

21 R. Il y avait un imprévu de chantier.

22 Q. **[40]** Oui, ça c'est l'occasion.

23 R. Bon. Puis à partir du moment où l'entrepreneur nous
24 fait sa demande, bien lui évalue les coûts de son
25 intervention avec une ouverture de son côté. Nous

1 on le regarde puis on dit : « Écoute, peut-être
2 pas, mais on va s'entendre à un certain montant »,
3 ce qui nous donne cette possibilité-là de
4 l'accommoder, effectivement, puis à retirer un
5 retour.

6 Q. **[41]** Un bénéfice qui est un bénéfice au-delà de ce
7 que ça vous aurait coûté normalement?

8 R. Oui.

9 Me SIMON BÉGIN :

10 Q. **[42]** Vous nous avez dit que depuis deux mille neuf
11 (2009), donc, il n'y avait plus de système de
12 partage. Je comprends non plus qu'il n'y a plus
13 d'accommodements depuis deux mille neuf (2009)?

14 R. Non.

15 Q. **[43]** Alors, si aujourd'hui il y a un projet qui a
16 été réalisé depuis deux mille neuf (2009), un
17 entrepreneur tombe sur une conduite, pour reprendre
18 cet exemple-là, qui n'a pas été répertorié, donc
19 l'entrepreneur, des coûts supplémentaires vont lui
20 être occasionnés par cette même conduite-là. Là il
21 n'y a plus de système d'accommodements, qu'est-ce
22 qui va se passer? Est-ce que l'entrepreneur va
23 quand même être déboursé pour les coûts qu'il aura
24 des travaux supplémentaires?

25 R. Absolument, parce que c'est des vrais travaux

1 supplémentaires. On évalue réellement la valeur des
2 travaux supplémentaire et on fait la recommandation
3 d'usage. C'est tout.

4 Q. **[44]** Puis vous nous dites que vous accommodiez les
5 entrepreneurs. Aujourd'hui, vous les accommodez
6 encore mais vous n'avez plus de ristourne, est-ce
7 que c'est ça, ou...?

8 R. Non. Aujourd'hui ce qu'on fait, c'est qu'on évalue
9 le travail que l'entrepreneur a fait et on le paye
10 pour le travail qu'il fait.

11 Q. **[45]** Mais si c'est la même conduite aujourd'hui
12 qu'avant deux mille neuf (2009), le contrat prévoit
13 que l'entrepreneur doit être indemnisé s'il y a des
14 travaux supplémentaires?

15 R. Et on recommande, on fait l'analyse du temps qu'il
16 a réellement fait pour faire le travail, et on
17 recommande le paiement des travaux supplémentaires
18 reliés au travail qu'il a exécuté.

19 Q. **[46]** O.K. Donc, il va quand même être indemnisé
20 pour ces coûts-là?

21 R. Absolument, mais pour le travail qu'il a réellement
22 exécuté.

23 Q. **[47]** Alors, c'était quoi l'effet de votre
24 accommodement, à ce moment-là, si aujourd'hui il
25 est quand même indemnisé puis il n'y a plus

1 d'accommodement?

2 R. Comme je l'ai expliqué tantôt, le fait d'aller plus
3 élevé que le montant qu'il avait réellement dû, ça
4 devenait de... on l'accommodait, puis ça nous
5 permettait d'en avoir en retour. Mais les travaux
6 supplémentaires étaient là pareil. C'est juste
7 qu'on avait une ouverture d'esprit davantage, et ça
8 donnait des montants additionnels qui nous
9 permettaient d'avoir un retour.

10 Q. **[48]** À ce moment-là, quels étaient les effets de
11 l'accommodement sur l'enveloppe de contingence? Il
12 y avait toujours une enveloppe de prévue dans les
13 budgets des travaux d'égouts et aqueducs de la
14 Ville de Montréal pour la contingence?

15 R. Exact.

16 Q. **[49]** Si vous autorisiez plus de travaux que ce qui
17 était justifié...

18 R. Mais ça demeurerait toujours à l'intérieur de
19 l'enveloppe, l'enveloppe globale du projet, qui
20 incluait des contingents, mais évidemment ça
21 faisait en sorte que l'enveloppe de contingents
22 était utilisée davantage que si ça avait été
23 réellement les montants réellement exécutés.

24 M. RENAUD LACHANCE, commissaire :

25 Q. **[50]** Vous avez dit qu'au ministère des Transports

1 du Québec, quand il y avait un extra comme ça,
2 imprévu, là, c'était tout un long processus pour
3 éventuellement le faire reconnaître et le faire
4 payer à l'entrepreneur?

5 R. Exactement.

6 Q. [51] Alors qu'à la Ville de Montréal, c'était connu
7 l'enveloppe de contingence, et donc tant qu'on
8 restait à l'intérieur de l'enveloppe de
9 contingence, le paiement était plus facile à
10 obtenir, est-ce que...

11 R. Oui, mais on devait quand même repérer tous les
12 documents d'appui, les soumettre, les faire
13 approuver par les fonctionnaires de la Ville, et ça
14 suivait son cours.

15 Q. [52] Mais tant qu'on restait à l'intérieur de
16 l'enveloppe des contingences prévues, c'était peut-
17 être des formalités administratives, mais ça se
18 payait quand même?

19 R. Oui, mais on avait à le justifier, il fallait
20 préparer notre demande en conséquence d'imprévus et
21 d'événements qui avaient eu lieu, mais qu'on
22 justifiait en fonction de ce qui a été fait. Par
23 contre, au ministère des Transports, bien, ce n'est
24 pas dans l'enveloppe de base, mais il y a quand
25 même, le Ministère se réserve quand même des

1 montants pour tenir compte de certains imprévus. Si
2 tel est le cas, on en discutait au moment des
3 réunions de chantier à mesure, on les soumettait au
4 Ministère, on travaillait ça ensemble, puis on
5 faisait la recommandation d'usage.

6 Q. [53] Mais vous ne connaissiez pas le montant de
7 contingence du ministère des Transports du Québec
8 alors que vous connaissiez celui à la Ville de
9 Montréal? Est-ce que c'est comme...

10 R. C'est à peu près ça. Au Ministère, on savait qu'il
11 y avait probablement une réserve entre cinq (5 %)
12 et dix pour cent (10 %), ce qu'on croyait, là,
13 mais...

14 Q. [54] Est-ce que c'est seulement à la Ville de
15 Montréal où vous aviez une connaissance assez
16 rapide et fine du montant de contingence? Comme
17 donneur d'ouvrage public, est-ce que c'est
18 seulement la Ville de Montréal qui fonctionnait
19 comme ça?

20 R. Pour l'enveloppe de dix pour cent (10 %)?

21 Q. [55] Oui, savoir... Le fait que vous sachiez
22 exactement l'enveloppe de contingence, est-ce que
23 par exemple dans les villes de la Rive-Nord où vous
24 aviez des contrats, le saviez-vous également les
25 enveloppes de contingence prévues dans chacun des

1 contrats?

2 R. Dans les estimés qu'on fait dans les municipalités
3 pour eux, on prévoyait dix pour cent (10 %)
4 d'imprévu dans nos estimation. Donc, le dix pour
5 cent (10 %) était à l'intérieur de l'enveloppe.

6 Me SIMON BÉGIN :

7 Q. **[56]** Donc, si je comprends bien, le fait que vous
8 accommodiez certains entrepreneurs faisait que
9 l'enveloppe de contingence était dépensée peut-être
10 à cent pour cent (100 %), alors que n'eut été de
11 vos accommodements, elle ne l'aurait pas été?

12 R. Elle n'était pas dépensée nécessairement à cent
13 pour cent (100 %), mais elle était dépensée à un
14 niveau un peu plus élevé que ce qu'elle aurait dû.

15 Q. **[57]** Êtes-vous capable de nous situer quelle est la
16 proportion de ce qui était des paiements qui
17 étaient justifiés par rapport à des paiements qui
18 n'étaient pas justifiés?

19 R. C'est très difficile pour moi de vous dire ce qu'il
20 en était, là. On a fait tellement de projets, et ce
21 n'est pas moi tel quel qui s'occupait des dossiers,
22 parce que c'était mes professionnels, mais disons
23 que de façon générale, ce n'était pas toujours cent
24 pour cent (100 %), on n'accotait pas toujours les
25 contrats. Parce que, en même temps, ce qu'on

1 voulait, c'est arriver quand même à l'intérieur des
2 enveloppes, travailler avec des travaux
3 supplémentaires ou des quantités qui étaient quand
4 même plausibles et présentables, ça fait que ça
5 pouvait finir à cinquante pour cent (50 %), ça
6 pouvait finir à soixante pour cent (60 %), puis ça
7 pouvait finir à quatre-vingts pour cent (80 %) de
8 l'enveloppe. Ça dépendait des cas.

9 LA PRÉSIDENTE :

10 Q. **[58]** Mais en même temps, vous vouliez aller
11 chercher cet argent-là parce que c'est ce qui vous
12 permettait de payer le financement politique.

13 R. Absolument. Oui.

14 Me SIMON BÉGIN :

15 Q. **[59]** Vous nous dites que c'est enveloppe de
16 contingence qui était utilisée peut-être à
17 cinquante (50 %), soixante (60 %) pour cent, mais
18 de ce que vous utilisiez de l'enveloppe de
19 contingence là, il y en a combien qui était de
20 l'exagération puis de l'accommodement par rapport à
21 ce qui était payé, trouver des conduites qui
22 n'existent pas, des quantités de roc à excaver
23 supplémentaires, il y a ça dans tous les projets de
24 construction, vous êtes d'accord?

25 R. Oui, oui, je suis d'accord.

1 Q. [60] Alors quelle est une proportion? Avez-vous une
2 idée globalement?

3 R. Je ne peux pas vous dire de façon générale, non, je
4 ne peux pas vous dire de façon générale parce que
5 c'était cas par cas. Il y a des cas où, il nous est
6 même arrivé dans plusieurs occasions où les
7 conditions de chantier faisaient en sorte qu'on a
8 dû utiliser presque tous les contingents, toute
9 l'enveloppe des contingences pour réellement payer
10 les imprévus puis il n'y avait pas aucune
11 possibilité de variation puis on passait à d'autres
12 choses.

13 Puis il y a d'autres cas où la marge était
14 peut-être cinquante pour cent (50 %) des
15 contingents qu'on pouvait utiliser puis il y a
16 d'autres cas qu'on était presque à quatre-vingt-dix
17 pour cent (90 %) de l'enveloppe des contingences.
18 Mais même si on utilisait l'enveloppe des
19 contingences, si les quantités s'étaient bien
20 déroulées puis on avait une marge de manoeuvre, on
21 pouvait quand même finir à dix pour cent (10 %) ou
22 quinze pour cent (15 %) plus bas que l'enveloppe
23 globale du contrat en ayant même accommodé au
24 niveau des contingences. Ça fait que c'était
25 toujours à l'intérieur de l'enveloppe, à plus ou

1 moins dix pour cent (10 %).

2 Q. **[61]** Puis aujourd'hui là, il n'y en a plus de
3 système d'accommodement dans les contrats?

4 R. Comme je vous ai dit, dans tout le contexte actuel,
5 on fait notre travail et on fait les accommodations
6 d'usage pour l'entrepreneur en fonction du travail
7 qu'il a exécuté.

8 Q. **[62]** Alors vous utilisez l'enveloppe de contingence
9 à combien de pour cent de moins qu'avant deux mille
10 neuf (2009)?

11 R. Ça dépend des cas. On a encore des cas où
12 l'enveloppe des contingents a été utilisée
13 complètement parce qu'il y a eu vraiment des
14 imprévus de chantier puis dans d'autres cas on
15 utilise l'enveloppe à quinze (15 %) ou vingt pour
16 cent (20 %) ou dans d'autres cas cinquante pour
17 cent (50 %). Ça dépend des conditions de chantier,
18 ça dépend du projet, de la complexité.

19 Q. **[63]** Alors on ne peut pas affirmer que tous les
20 projets faisaient l'objet d'accommodement puis tous
21 les projets étaient...

22 R. Pas tous les projets.

23 Q. **[64]** O.K. C'était fréquent ou peu fréquent?

24 R. C'était fréquent comme je l'ai déjà expliqué, mais
25 il y avait des cas où on ne pouvait pas, compte

1 tenu des conditions de chantier puis des conditions
2 des projets.

3 Q. **[65]** Donc c'était quand même utile une enveloppe de
4 contingence? Si on fait exception de toutes les
5 manoeuvres frauduleuses qui peuvent y être
6 associées.

7 R. C'est essentiel.

8 Q. **[66]** C'est essentiel.

9 R. Il faut qu'il y ait une marge de manoeuvre parce
10 qu'il y a toujours des imprévus sur un chantier ça
11 fait que c'est important d'en avoir parce que, au
12 contraire, si on n'en a pas puis qu'on dépasse le
13 coût du projet, bien c'est le donneur d'ouvrage qui
14 est dans l'embarras par rapport à ses prévisionnels
15 puis qui est obligé de refaire des demandes
16 additionnelles, dans les villes c'est des
17 règlements d'emprunt, alors il est essentiel
18 d'avoir cette marge de manoeuvre-là mais de
19 l'utiliser, j'en conviens, à bon escient.

20 Q. **[67]** Peut-être une petite question en terminant,
21 Maître Gallant vous a interrogé sur une liste
22 d'entrepreneurs. Il vous a donné ici des noms
23 d'entrepreneurs.

24 R. Quelques noms, oui.

25 Q. **[68]** Peut-être une trentaine, vingt-sept (27) si je

1 n'en ai pas échappé aucun. Est-ce exact de dire que
2 ce sont des entrepreneurs qui sont surtout actifs
3 dans le secteur de l'égout, de l'aqueduc, des
4 trottoirs, dans le secteur municipal?

5 R. Pas tous.

6 Q. **[69]** Pas tous?

7 R. Pas tous.

8 Q. **[70]** Est-ce que vous diriez majoritairement?

9 R. Majoritairement, il y en avait que c'était des
10 entrepreneurs dans les trottoirs, dans les égouts,
11 mais il y en avait aussi dans les ouvrages d'art.

12 Q. **[71]** Quelques-uns.

13 R. Quelques-uns.

14 Q. **[72]** O.K. Mais la majorité c'est des entrepreneurs
15 du secteur égout-aqueduc?

16 R. Moi, j'appelle ça « secteur des infrastructures ».

17 Q. **[73]** Des infrastructures.

18 R. Il y en a peut-être plus spécialisés en trottoirs,
19 mais la plupart c'est dans les infrastructures de
20 façon générale donc autant infrastructures
21 souterraines que de surface plus les ouvrages
22 d'art, mais des projets de plus grande ampleur au
23 niveau des reconstructions géométriques puis des
24 ré-aménagements de rue là.

25 Q. **[74]** D'accord. Et dans cette liste-là, à peu près

1 une douzaine là, treize (13) pour être plus exacts,
2 vous avez répondu « Je ne connais pas ces
3 compagnies-là ou je ne les ai pas accommodées. » ou
4 « Moi, je ne les connais pas ou ma firme ne les a
5 pas accommodés. » donc un peu moins de la moitié
6 des entrepreneurs qui vous ont été cités par Maître
7 Gallant n'ont pas fait l'objet des accommodements
8 dont vous nous avez parlé.

9 R. C'est ça. Puis j'y allais de mémoire parce
10 qu'évidemment, vous comprendrez que ce n'est pas,
11 c'était mes collègues qui s'occupaient des projets
12 puis à un moment donné tu ne peux pas te souvenir
13 de cinquante (50) entrepreneurs de façon
14 systématique.

15 Q. **[75]** Hum, hum.

16 R. Ça fait que c'est un peu de façon, c'est selon ma
17 souvenance.

18 Q. **[76]** Est-ce que c'était possible, si vous étiez
19 capable de les accommoder dans un sens, les
20 entrepreneurs, que vous décidiez de ne pas les
21 accommoder dans l'autre sens, donc de, parce qu'il
22 ne vous finançait pas, de refuser des projets, ou
23 refuser des dépassements de coûts?

24 R. Il y a des occasions où il y a vraiment des projets
25 où on n'arrivait pas à, c'est-à-dire, il y avait

1 tellement de problèmes sur le chantier qu'on
2 utilisait tous les contingents puis l'enveloppe au
3 complet puis même on avait peur de la défoncer
4 parce que les conditions se prêtaient à des
5 difficultés puis à des montants qui étaient
6 importants, puis à ce moment-là, ces gens-là, on ne
7 les sollicitait pas, on ne les accommodait pas donc
8 on ne les sollicitait pas.

9 Q. [77] Alors...

10 R. Puis il y a des cas où ça adonnait que le chantier
11 était particulier puis on ne le faisait pas puis
12 l'entrepreneur disait « Regarde, c'est un projet
13 complexe, on fait le projet puis on passe à
14 d'autres choses. ». Ça se faisait quand même d'une
15 façon conviviale.

16 Q. [78] Vous avez dit « On ne les sollicitait pas. »
17 donc ce n'est pas l'entrepreneur qui demandait,
18 c'est l'ingénieur qui sollicitait l'entrepreneur?

19 R. C'est parce que si l'entrepreneur nous demande des
20 contingences, puis ces gens-là on les connaît là ça
21 fait que dès le départ on travaille avec eux, on
22 établit la façon de faire puis l'entrepreneur nous
23 présente ses extra puis il dit « Écoute, il y a une
24 bonne marge de manoeuvre. » bon, ça devenait
25 convivial cette discussion-là ensemble. Ce n'est

1 pas « Je te sollicite, tu me sollicites. » je pense
2 que tout le monde était conscient de la façon de
3 faire et tout le monde en tirait avantage.

4 Q. [79] Donc sur la trentaine qui vous ont été
5 identifiés, il y en a une douzaine que vous ne
6 connaissez pas ou que vous n'avez pas accommodés,
7 que votre firme n'a pas accommodés.

8 R. À ma souvenance là.

9 Q. [80] Dans votre souvenance, avec votre meilleur
10 souvenir. Il y a donc presque la moitié des
11 entrepreneurs qui ont été identifiés qui n'ont pas
12 été accommodés. Donc, êtes-vous d'accord avec moi,
13 peut-être en conclusion, pour dire qu'il y en a des
14 entrepreneurs honnêtes à la Ville de Montréal et il
15 y en a des entrepreneurs honnêtes au Québec?

16 R. Absolument. Absolument.

17 Q. [81] Je vous remercie Monsieur Lalonde.

18 LA PRÉSIDENTE :

19 Q. [82] Moi je, si vous me permettez, sur l'envolée...
20 Tous les entrepreneurs que vous avez nommé hier, et
21 je ne vous demanderai pas de pointer ceux qui sont
22 moins bons, il doit y en avoir qui ont une
23 compétence moins grande dans tous ceux que vous
24 nous avez nommés.

25 R. Oui. Oui. Il y en a, il peut y en avoir quelques-

1 uns. Pas au point de dire que c'est complètement
2 insatisfaisant, mais il y en a des fois qu'on avait
3 plus de misère que d'autres.

4 Q. [83] O.K. Et alors je vais revenir à la formation
5 de consortium qui, en soit, non seulement n'ont
6 rien d'illégal mais ils sont une bonne chose
7 puisque c'est l'ensemble des compétences que l'on
8 met ensemble. Sauf que vous formiez ces
9 consortiums-là dans le but aussi que tout le monde
10 puisse travailler. Donc, vous serviez un double
11 but. Le but d'accroître vos compétences parce que
12 vous n'aviez pas la compétence dans tous les
13 domaines, ou vous n'aviez pas nécessairement la
14 capacité dans tout, mais aussi dans le double but,
15 et c'est celui-là qui était plutôt un système
16 collusoire dans le sens où vous essayiez de faire
17 bénéficier tout le monde. Alors, ça veut dire que
18 nécessairement, si vous faisiez bénéficier tout le
19 monde, pour que tout le monde ait sa part de la
20 tarte, ce n'était pas nécessairement tous des gens
21 qui étaient compétents avec qui vous vous
22 associiez.

23 R. Bien, dans... Je vais préciser. Parlons de
24 Montréal, là. Si on parle de Montréal, qu'on parle
25 de la façon de faire que j'ai présentée, les firmes

1 qui étaient là, dans le groupe, c'est des firmes
2 qui avaient à peu près tous la compétence, mais de
3 façon différente, dépendamment des champs
4 d'activité. Mais c'est des gens qui avaient la
5 compétence. Ça, on parle de Montréal, puis on parle
6 de ce cas-là particulier des infrastructures.

7 Mais tous les autres cas où on a fait des
8 consortiums, c'était vraiment pour gagner les
9 projets, basé sur le choix par la compétence, là.
10 Ça fait que c'est sûr que les consortiums, c'est
11 utile, c'est important, parce que...

12 Q. [84] C'est sûr.

13 R. Nous, comme petite firme, si on veut aller dans un
14 grand projet puis qu'on essaie de présenter une
15 offre de service seul, on ne sera pas capable de
16 rencontrer les termes de référence. Donc, on n'a
17 aucune opportunité de pouvoir gagner des projets.
18 Le fait de les faire en consortium, avec des firmes
19 qui reconnaissent notre valeur ajoutée, hein, parce
20 qu'il fallait aussi faire notre travail de les
21 convaincre puis qu'on travaille ensemble, bien, ça
22 permettait en même temps, nous de pouvoir
23 contribuer à la réalisation d'un projet, d'une
24 part, d'augmenter notre expertise, mais de faire en
25 sorte que l'équipe ensemble devenait l'équipe,

1 pouvait devenir l'équipe gagnante, compte tenu de
2 l'union de nos forces ensemble.

3 Ça fait que la présence d'un consortium,
4 dans les différents projets, est absolument
5 essentielle. Sinon... Pour nous, les petites
6 firmes, on n'arrivera pas à réaliser des grands
7 projets.

8 Q. [85] Ce n'est pas là où était le problème. C'est
9 dans l'esprit de vous partager la tarte, parce que
10 vous choisissiez à tour de rôle des firmes pour
11 s'unir avec vous.

12 R. À Montréal.

13 Q. [86] Oui.

14 R. À Montréal, dans le cadre particulier des
15 infrastructures. Comme je vous l'ai expliqué.

16 Q. [87] Et ainsi augmenter les prix.

17 R. Se rapprocher du barème d'honoraires prévus.

18 Q. [88] Merci.

19 R. Bienvenue.

20

21 _____
21 CONTRE-INTERROGÉ PAR Me BENOIT BOUCHER :

22 Q. [89] Monsieur Lalonde, mon nom est Benoit Boucher,
23 je représente le procureur général du Québec.

24 R. Enchanté.

25 Q. [90] J'ai quelques questions à vous poser, et vous

1 allez sûrement deviner que je vais vous poser des
2 questions au sujet de monsieur Millaire. Alors je
3 veux qu'on soit bien certain de ce que vous avez
4 dit au sujet de monsieur Millaire, et mon intention
5 n'est pas de vous contredire, mais bien qu'on
6 apporte des précisions sur ce que vous nous avez
7 dit. D'abord, à votre connaissance, monsieur
8 Millaire n'est pas un employé du ministère des
9 Transports du Québec. N'est-ce pas?

10 R. N'est pas un employé du ministère.

11 Q. **[91]** Ce n'est pas un fonctionnaire public non plus.

12 R. En tout cas, pas dans les moments où moi je l'ai
13 connu.

14 Q. **[92]** Il n'était pas fonctionnaire de la fonction
15 publique du Québec.

16 R. Quand mon associé l'a connu, peut-être avant deux
17 mille (2000), peut-être qu'il l'était dans la
18 fonction publique, je ne peux pas vous répondre là-
19 dessus.

20 Q. **[93]** Vous ne le savez pas, mais à partir du moment
21 où vous transigez avec lui, c'est-à-dire à partir
22 de deux mille six (2006), ce n'est pas un
23 fonctionnaire public.

24 R. Exact. À ma connaissance. C'est ça.

25 Q. **[94]** C'est ça...

1 LA PRÉSIDENTE :

2 Q. [95] Vous aviez dit que c'était un fonctionnaire à
3 l'époque.

4 R. À l'époque, il était dans le secteur de la santé.

5 Q. [96] De la santé.

6 R. C'est ça.

7 Q. [97] C'est ce que j'avais compris.

8 R. C'est ça. Mais ça c'est avant deux mille (2000),
9 là. Ces années-là.

10 Me BENOIT BOUCHER :

11 Q. [98] O.K. Est-ce que vous savez précisément dans
12 quel secteur il oeuvrait? Ou vous savez qu'il était
13 dans le secteur de la santé, mais sans plus?

14 R. Je pense dans le secteur de la santé, mais je ne
15 peux pas préciser, là.

16 Q. [99] Alors je comprends que quand monsieur Millaire
17 s'en va sur un comité de sélection, il agit à
18 titre... comme vous le faites, vous, quand vous
19 faites un contrat avec le ministère des Transports,
20 vous êtes un contractuel, lui est un contractuel
21 aussi, mais vous n'avez pas de lien d'emploi, ni
22 vous, ni lui, avec le ministère des Transports ou
23 la fonction publique du Québec au moment où vous
24 transigez avec lui.

25 R. Exact.

1 Q. **[100]** Dites-moi, monsieur Millaire, quand il se
2 présente à vous, il se présente à quel titre? Est-
3 ce que c'est un professionnel, à votre
4 connaissance?

5 R. Je pense que son rôle, à l'époque, c'était un
6 professionnel, dans le sens qu'il agissait comme
7 responsable de dossier, responsable de projet, là.
8 À l'époque où il était dans le secteur où il
9 oeuvrait. Mais au moment où moi je l'ai connu,
10 évidemment, ça faisait déjà cinq, six ans que mon
11 associé était en contact avec lui, là, comme je
12 l'avais expliqué, et moi j'ai repris la suite en
13 deux mille six (2006), à ce moment-là.

14 Q. **[101]** Mais est-ce qu'il vous disait être un
15 professionnel d'une profession libérale? Ingénieur,
16 architecte, ou... Est-ce que vous savez ça?

17 R. Pas à ma connaissance.

18 Q. **[102]** Vous ne savez pas.

19 R. Non.

20 Q. **[103]** Vous ne lui avez pas demandé?

21 R. Non.

22 Q. **[104]** Je veux qu'on parle précisément du contrat
23 dont il a été question ici, le 8503-03-FE03, celui
24 pour lequel vous auriez versé vingt-cinq mille
25 dollars (25 000 \$) à monsieur Millaire.

1 R. Oui.

2 Q. **[105]** J'ai compris de votre témoignage que monsieur
3 Millaire vous a contacté dès le moment où il a su
4 qu'il allait être sur le comité de sélection pour
5 ce contrat-là. N'est-ce pas?

6 R. Absolument.

7 Q. **[106]** Quand je regarde la liste téléphonique, et je
8 vais vous demander d'afficher, Madame, s'il vous
9 plaît, la 33P-380. Et je veux vraiment qu'on
10 apporte une précision à ce sujet-là. Je m'excuse,
11 c'est plutôt... C'est plutôt la liste des appels
12 téléphoniques.

13 Me DENIS GALLANT :

14 Il y en a deux, Maître.

15 Me BENOIT BOUCHER :

16 Oui, la première. Celle de novembre. Enfin, c'est
17 une facture de janvier, là, mais pour le mois de
18 novembre.

19 Me DENIS GALLANT :

20 C'est 80, Maître.

21 Me BENOIT BOUCHER :

22 389?

23 Me DENIS GALLANT :

24 380.

25

1 Me BENOIT BOUCHER :

2 Ah, ce n'est pas ce qu'on a affiché, là.

3 R. Non.

4 Q. **[107]** 380? Vous pouvez aller au vingt-huit (28)
5 novembre, s'il vous plaît. Juste pendant qu'on s'y
6 rend, là, juste pour m'assurer, les contacts que
7 vous avez avec monsieur Millaire, est-ce qu'ils se
8 font toujours par le biais de vos téléphones
9 cellulaires respectifs?

10 R. Ça pouvait arriver que ça soit par mon téléphone au
11 bureau. Mais dans son cas, il m'appelait de son
12 cellulaire.

13 Q. **[108]** Dans son cas il vous appelait du cellulaire.
14 Plus haut. Oui, juste encore un petit peu plus
15 haut. C'est l'appel qu'on voit là. Alors, c'est
16 probablement l'appel dont il s'agit, Monsieur
17 Lalonde, au moment où monsieur Millaire est
18 contacté pour être sur le comité de sélection. Est-
19 ce que c'est l'appel qu'il vous a fait? Je pense
20 que c'est le témoignage que vous avez rendu?

21 R. Oui. De mémoire, c'était peu de temps avant la
22 fermeture de l'appel d'offres, où il m'avait dit :
23 « Regarde, je vais être sur le comité de
24 sélection. »

25 Q. **[109]** Ça c'est le compte de votre téléphone à vous,

1 n'est-ce pas?

2 R. C'est mon compte.

3 Q. **[110]** Bien. Alors, l'appel n'est pas un appel en
4 arrivée, c'est un appel sortant?

5 R. C'est ça.

6 Q. **[111]** C'est vous qui l'avez appelé?

7 R. Exact. Mais il est possible qu'il m'ait appelé puis
8 je retournais l'appel. Mais on s'est parlé de ça.

9 Q. **[112]** Ça j'en conviens. Mais s'il vous avait
10 appelé, je suppose qu'on le verrait aussi sur la
11 liste des appels téléphoniques.

12 Me DENIS GALLANT :

13 J'aimerais, juste pour votre bénéfice, je ne veux
14 pas qu'on induise le témoin en erreur, je ne dis
15 pas que c'est ce que vous faites. C'est qu'il nous
16 est impossible, la compagnie de téléphone nous a
17 avisés qu'il était impossible d'avoir les appels
18 entrants, c'est bien ça. Je pense qu'il y avait un
19 délai de cinq ans, si je ne m'abuse. C'est bien ça.
20 Donc, ça nous est impossible de les avoir. Nous
21 avons par contre tous les appels composés. Et cette
22 distinction-là doit être faite. Nous avons fait la
23 vérification.

24 Me BENOÎT BOUCHER :

25 Alors, quand on voit, Maître Gallant, si vous

1 pouvez nous aider, là, quand on voit « appel ARR »,
2 je comprends que ce n'est pas un appel entrant, ça?

3 Me DENIS GALLANT :

4 Non, non. Nous avons juste ce que la compagnie de
5 téléphone nous donne, uniquement les appels
6 composés.

7 Me BENOÎT BOUCHER :

8 D'accord.

9 LA PRÉSIDENTE :

10 Et si vous me permettez, vous avez dit au témoin :
11 « C'est votre téléphone ». Moi ce que j'ai compris
12 de la preuve hier, c'est que c'est le compte de
13 monsieur Lalonde, mais sur le cellulaire qu'il a
14 donné à monsieur Millaire?

15 Me BENOÎT BOUCHER :

16 Q. **[113]** Alors, si vous me permettez, le numéro de
17 téléphone qui est affiché là est le numéro de
18 téléphone du cellulaire du monsieur Millaire, mais
19 le compte de téléphone est celui de monsieur
20 Lalonde, n'est-ce pas?

21 R. Il est au compte de la compagnie.

22 Q. **[114]** Ça c'est votre téléphone? Votre téléphone
23 cellulaire?

24 R. Au compte de la compagnie, c'est ça.

25 Q. **[115]** Bien.

1 LA PRÉSIDENTE :

2 Q. [116] Mais le téléphone en main, c'est monsieur
3 Millaire qui l'a?

4 R. Oui, oui.

5 Q. [117] Bon.

6 Me BENOÎT BOUCHER :

7 Q. [118] Mais ce compte-là, je veux qu'on se
8 comprenne, ce compte de téléphone-là qu'on voit,
9 là, c'est le compte de téléphone pas du téléphone
10 de monsieur Millaire, du téléphone de monsieur
11 Lalonde.

12 LA PRÉSIDENTE :

13 Q. [119] Est-ce que c'est ça?

14 R. C'est le compte... Il faudrait aller voir au début,
15 là.

16 Me BENOÎT BOUCHER :

17 Peut-être, Maître Gallant?

18 LA PRÉSIDENTE :

19 Maître Gallant?

20 Me DENIS GALLANT :

21 C'est le compte, c'est le relevé cellulaire pour le
22 numéro de téléphone de monsieur Lalonde. Et sur ce
23 compte-là, il a composé au mois de novembre le
24 numéro de téléphone de monsieur Millaire, qui était
25 payé également par le groupe Séguin, on s'entend.

1 Mais c'est le compte cellulaire, ce que nous avons
2 déposé en preuve, c'est le compte cellulaire du
3 téléphone qu'utilisait monsieur Lalonde.

4 LA PRÉSIDENTE :

5 O.K.

6 Me BENOÎT BOUCHER :

7 Q. **[120]** Alors, je comprends que vous avez cette
8 discussion-là au mois de novembre avec lui, alors
9 qu'il vient d'être nommé sur le comité de
10 sélection?

11 R. Oui.

12 Q. **[121]** Est-ce que vous pouvez nous dire précisément
13 de quoi il est question? Et je remarque que l'appel
14 a duré moins de deux minutes, probablement une
15 minute, une minute cinquante (1-1:50), là.

16 R. Tout simplement pour me dire : « Regarde, je suis
17 sur le comité de sélection, donc si vous appliquez
18 on va voir ce qu'on peut faire lors du comité de
19 sélection. Ça n'a pas été bien, bien plus compliqué
20 que ça, là.

21 Q. **[122]** Mais puisque c'est vous qui l'appellez, est-ce
22 que vous... Je fais une hypothèse, est-ce que ce
23 n'est pas plutôt vous qui lui dites : « On va
24 appliquer sur tel contrat et dis-moi si tu vas être
25 sur le comité de sélection? »

1 R. Écoutez, nous on avait déjà établi notre
2 consortium, déjà avec CIMA, déjà depuis le
3 lancement de l'appel d'offres qui était au début
4 novembre, si ma mémoire est bonne. Et déjà on était
5 en train de préparer l'offre pour essayer de la
6 gagner, on croyait avoir la bonne équipe. Quand
7 monsieur Millaire m'appelle, je le rappelle, il me
8 dit : « Écoute, je vais être sur cette offre-là,
9 êtes-vous là? » Bien, j'ai dit : « Bien oui, on est
10 là. » On est là. Parfait. Parce que dans le fond,
11 lui, à partir du moment où il valide qu'on fait
12 cette offre-là, il dit : « O.K., parfait. Si tu es
13 là, O.K., préparez-vous, je vais être sur le comité
14 de sélection. » Ça se fait de façon très
15 conviviale.

16 Q. **[123]** Alors, les informations qu'il peut vous
17 donner à ce moment-là, quelles sont-elles sinon
18 qu'il va être membre du comité de sélection? Est-ce
19 que lui a d'autres informations à vous transmettre?
20 Je vous rappelle que les offres ne sont toujours
21 pas fermées.

22 R. Les offres ne sont toujours pas fermées,
23 effectivement. Dans ce temps-là, nous autres, on
24 regarde les termes de référence, et puis il pouvait
25 arriver qu'on le rappelle pour voir s'il y avait

1 des précisions à obtenir ou des choses comme ça,
2 puis il était en mesure de nous donner quelques
3 indications. Je ne me souviens pas, dans ce cas-là,
4 ce qu'il en a été. Mais vous comprendrez que comme
5 ça faisait déjà quelques fois qu'on travaillait
6 avec lui, on savait qu'il fallait s'appliquer et
7 répondre aux termes de référence. Puis ça, il nous
8 disait toujours : « Le plus important c'est de vous
9 coller sur les termes de référence, de vous assurer
10 que vous ayez, un, la compétence. Si vous ne l'avez
11 pas, vous ne serez pas là. Mais si vous avez la
12 compétence puis que vous vous collez sur les termes
13 de référence en répondant de façon claire, nette et
14 précise avec les chargés de projet, expérience des
15 chargés de projet, il disait, à ce moment-là, ça
16 devient plus facile pour l'analyse du dossier. »

17 Q. **[124]** Le vingt-huit (28) novembre... Allez-y,
18 Madame...

19 LA PRÉSIDENTE :

20 Q. **[125]** Je voudrais juste savoir, relativement au
21 comité de sélection, est-ce que vous savez, vous,
22 en bout de ligne, qui devait prendre la décision
23 d'octroyer le contrat ou pas?

24 R. Bien, moi je pense que le comité de sélection fait
25 sa recommandation et par la suite, c'est le...

1 bien, le secrétaire du comité est là, le secrétaire
2 de sélection, ça fait qu'il rend sa décision à
3 partir de la décision qui a été prise lors du
4 comité de sélection, et procède.

5 Me BENOÎT BOUCHER :

6 Si vous me permettez, on va y venir, Madame la
7 Juge.

8 LA PRÉSIDENTE :

9 O.K.

10 Me BENOÎT BOUCHER :

11 Q. **[126]** Alors, on s'entend pour dire que le vingt-
12 huit (28) novembre ou le vingt-neuf (29) novembre,
13 là, monsieur Millaire n'est pas en mesure de vous
14 dire qui sera aussi offrant, parce que les offres
15 ne sont pas encore...

16 R. Elles ne sont pas déposées, bien non, absolument.

17 Q. **[127]** Vous avez reparlé à monsieur Millaire, selon
18 les relevés téléphoniques qu'on a, le trois (3)
19 décembre, deux jours avant que les offres soient
20 fermées. Vous lui avez parlé pour trente-cinq (35)
21 secondes. Est-ce que je me trompe en disant que la
22 conversation que vous avez eue n'avait que pour
23 seul but de fixer votre rendez-vous pour le dix-
24 neuf (19)? Le dix-neuf (19) décembre?

25 R. En fait, ça n'a pas été plus compliqué que ça,

1 parce que dans le fond on s'est dit, O.K., bien, on
2 pourrait... Moi je voulais prendre un lunch avec
3 lui avant les fêtes. J'ai dit : « On pourrait peut-
4 être fixer un lunch », puis on l'a fixé le dix-huit
5 (18) décembre. Il a dit : « Parfait, il a dit,
6 écoute... » Mais à ce moment-là, il ne savait pas
7 quand était pour avoir lieu le comité de sélection,
8 quand on s'est parlé.

9 Q. **[128]** Il ne le savait pas?

10 R. Non. Parce que moi, j'ai dit : « On fixe le dix-
11 huit (18) décembre », puis il a dit « parfait ».
12 Puis il a dit : « On se tiendra au courant en
13 fonction du comité de sélection. »

14 Q. **[129]** Alors, le trois (3) décembre, l'information
15 que vous avez, c'est qu'il ne sait toujours pas à
16 quelle date aura lieu le comité?

17 R. Exact.

18 Q. **[130]** Est-ce qu'au sujet de ce contrat-là, vous
19 avez eu d'autres discussions avec monsieur
20 Millaire? Entre le moment où vous avez votre
21 premier contact au mois de novembre et cet appel
22 téléphonique du trois (3) décembre. À votre
23 souvenir.

24 R. Je ne peux pas me souvenir. Est-ce que je lui
25 aurais parlé autrement? Est-ce que je l'aurais re-

1 croisé pour avoir de l'information? Peut-être, je
2 n'ai pas de souvenir à cet égard-là, ça fait déjà
3 plus de cinq ans, plus de six ans même, c'était en
4 deux mille sept (2007).

5 Q. **[131]** Si monsieur Millaire vous avait dit les notes
6 qu'il vous attribuerait lors du comité, vous vous
7 en souviendriez?

8 R. Non, il ne m'a pas dit ça.

9 Q. **[132]** Il ne vous a jamais dit ça?

10 R. Non.

11 Q. **[133]** Il ne vous a jamais parlé de ça?

12 R. De notes?

13 Q. **[134]** De notes qu'il allait vous attribuer au sujet
14 de votre offre.

15 R. Il ne peut pas être en mesure de le faire parce
16 qu'il ne connaît pas notre offre de service telle
17 qu'on va la présenter.

18 Q. **[135]** Mais plus tard, après le trois (3), après le
19 cinq (5), au moment où les offres sont déposées, il
20 ne vous a jamais parlé de ça?

21 R. Au moment où les offres sont déposées après la
22 rencontre?

23 Q. **[136]** Vous lui avez parlé le trois (3), les offres
24 sont fermées le cinq (5) décembre.

25 R. D'accord, puis on s'est revus...

1 Q. **[137]** Entre le cinq (5) et le dix-neuf (19) au
2 moment où s'est tenu le comité, monsieur Millaire
3 ne vous a jamais parlé des notes qu'il allait vous
4 attribuer?

5 R. Non, non, parce qu'on s'est vus pour le lunch le
6 dix-huit (18) décembre.

7 Q. **[138]** Vous ne lui avez pas reparlé entre le cinq
8 (5) et le dix-neuf (19)?

9 R. Je ne me souviens pas.

10 Q. **[139]** Je vous dis le dix-neuf (19), il me semble
11 que vous parlez du dix-huit (18)?

12 R. Dix-huit (18), dix-huit (18) décembre, oui. Je ne
13 me souviens pas entre les deux. Mais à ce moment-
14 là, il y avait tous les documents de soumission de
15 tout le monde, les autres firmes, puis il était en
16 train de les regarder.

17 Q. **[140]** Je veux que vous nous disiez ce que vous
18 savez au sujet des comités de sélection. D'abord,
19 est-ce que vous savez quand les documents d'appels
20 d'offres sont remis aux membres? Vous ne savez pas?

21 R. Pas vraiment.

22 Q. **[141]** Évidemment, après la fermeture, mais combien
23 de temps avant la tenue du comité, vous n'avez pas
24 d'idée? Est-ce que vous savez si les membres des
25 comités connaissent les autres membres qui vont

1 siéger avec eux?

2 R. Je ne le sais pas.

3 Q. **[142]** Monsieur Millaire ne vous a jamais dit ça? Il
4 ne vous a jamais dit : « Je vais siéger avec telle,
5 telle personne », avant la tenue du comité?

6 R. Pas de mémoire. Pas de mémoire. Peut-être mais ça
7 ne me revient pas qu'il m'ait dit : « Il va avoir
8 tel gars, tel gars, tel gars. ».

9 Q. **[143]** Ça ne vous dit rien?

10 R. Pas à ma souvenance.

11 Q. **[144]** Est-ce que vous savez ce que les membres des
12 comités doivent faire avec les documents qu'on leur
13 remet avant la rencontre?

14 R. Ils doivent se préparer.

15 Q. **[145]** O.K. Et qu'est-ce que ça veut dire « se
16 préparer » selon vous?

17 R. Bien ça veut dire les lire attentivement, s'assurer
18 de pouvoir les comparer avec ce qui est prévu dans
19 les termes de référence, puis être en mesure, parce
20 que j'imagine que si on veut qu'un comité de
21 sélection ou n'importe quel type de réunion, si on
22 veut que la réunion soit efficace, bien, il faut
23 que tu sois préparé, que tu aies fait ton idée par
24 rapport aux différents pointages puis être en
25 mesure, à ce moment-là, lorsque tu côtoies les

1 autres membres du comité de sélection, d'être en
2 mesure de se « challenger », de dire : « O.K. Moi
3 je pense donner tel pointage pour telle raison, tel
4 pointage puis... », mais il faut être préparé pour
5 ça, il faut que les personnes aient eu le temps de
6 lire le document attentivement, là.

7 Q. **[146]** Et de préparer déjà la note qu'il souhaite
8 pouvoir attribuer lors de la tenue du comité?

9 R. Ça, je pense que tout ce fait parce que chaque...
10 Ils sont plusieurs autour de la table, puis chacun
11 doit donner son pointage puis ils doivent arriver à
12 une moyenne j'imagine, ils doivent se
13 « challenger » puis il est possible que le pointage
14 puisse changer, là, je ne sais pas comment ça
15 fonctionne exactement.

16 Q. **[147]** D'accord. Alors vous prétendez qu'il s'agit
17 d'une moyenne. C'est ce que vous en savez.

18 R. C'est ça.

19 Q. **[148]** Est-ce que vous savez, vous, peut-être que
20 monsieur Millaire vous en a parlé déjà, est-ce que
21 vous savez si les membres sont tenus à la
22 confidentialité?

23 R. Je pense que oui.

24 Q. **[149]** En accord avec mon collègue Maître Gallant,
25 j'ai préparé un certain nombre de documents que

1 j'aimerais produire en pièces. Je comprends qu'ils
2 n'émanent pas du témoin mais je pense que ce sont
3 des documents qui peuvent éclairer la Commission
4 sur le sujet des comités de sélection.

5 Me DENIS GALLANT :

6 Tout à fait d'accord.

7 Me BENOÎT BOUCHER :

8 Q. **[150]** J'aimerais qu'on affiche déjà l'avis de
9 convocation de monsieur Claude Millaire, c'est
10 l'onglet 16, Madame s'il-vous-plaît. Alors il
11 s'agit de l'avis de convocation qui a été envoyé le
12 vingt et un (21) novembre deux mille sept (2007) à
13 monsieur Claude Millaire, je vais vous demander de
14 coter le document s'il-vous-plaît Madame.

15 LA GREFFIÈRE :

16 383.

17 Me BENOÎT BOUCHER :

18 Q. **[151]** 33P-383, merci.

19

20 33P-383 : Avis de convocation de M. Claude
21 Millaire

22

23 Me DENIS GALLANT :

24 83?

25

1 LA GREFFIÈRE :

2 Oui.

3 Me BENOÎT BOUCHER :

4 Q. [152] Alors on va prendre connaissance du document
5 si vous voulez. Alors il s'agit de la préparation
6 d'un avant-projet des plans, devis, estimation pour
7 les travaux en éclairage et en structure du tunnel
8 de Liesse sur l'autoroute 13 à Montréal. Je
9 m'excuse pour la voix, Madame, Monsieur les
10 Commissaires. Date limite de réception des offres
11 le cinq (5) décembre, on l'avait déjà vu.

12 Nous vous informons qu'en vertu de
13 l'application des règles
14 ministérielles et gouvernementales de
15 formation des comités de sélection,
16 votre nom a été sélectionné comme
17 membre du comité de sélection.

18 Et on voit, un peu plus loin, que le sous-ministre
19 le convoque et il connaît à ce moment-là, la date
20 du comité, c'est-à-dire le dix-huit (18) décembre
21 deux mille sept (2007) à neuf heures trente
22 (09 h 30) à la Place Charles-LeMoyne.

23 Et j'aimerais qu'on descende tout en bas du
24 document s'il-vous-plaît. Merci. Il est précisé sur
25 l'avis de convocation :

1 De plus, veuillez noter que votre
2 nomination à titre de membre du comité
3 ainsi que tout document et information
4 qui vous sont transmis dans le cadre
5 de votre mandat doivent demeurer
6 confidentiels en tout temps. À cet
7 effet, nous vous demandons de prendre
8 connaissance de l'engagement solennel
9 ci-joint et de le signer et de le
10 remettre au secrétaire du comité au
11 début de la rencontre.

12 Alors vous constatez comme moi que cet engagement-
13 là de confidentialité était requis par le
14 Ministère, n'est-ce pas?

15 R. Oui.

16 Q. **[153]** Je vais demander maintenant qu'on affiche le
17 document numéro 17 qui est l'engagement solennel
18 pour ce comité-là précis. L'engagement de monsieur
19 Millaire. Veuillez descendre s'il-vous-plaît. Alors
20 je ne lirai pas le document sauf le deuxième
21 paragraphe :

22 Je m'engage à assurer la
23 confidentialité de ma nomination de
24 même que toute information relative
25 aux offres, aux discussions en comité

1 et aux résultats de l'évaluation et
2 ce, auprès des fournisseurs, des
3 journalistes, mes collègues, mes
4 supérieurs, sauf aux membres du comité
5 de sélection et au secrétaire du
6 comité.

7 Et, au dernier paragraphe :

8 Je confirme avoir fait l'objet
9 d'aucune représentation ou pression de
10 la part d'un ou plusieurs fournisseurs
11 évalués.

12 Et je vous demande s'il-vous-plaît d'aller à la
13 toute fin du document où on voit la signature de
14 monsieur Millaire le dix-huit (18) décembre deux
15 mille sept (2007), la date de tenue du comité.

16 Alors on a ici une preuve formelle que monsieur
17 Millaire c'est engagé à la confidentialité.

18 LA GREFFIÈRE :

19 Est-ce que vous le produisez?

20 Me BENOÎT BOUCHER :

21 S'il-vous-plaît.

22 LA GREFFIÈRE :

23 384.

24 Me BENOÎT BOUCHER :

25 Merci.

1 33P-384 : Engagement solennel des membres du
2 comité de sélection des fournisseurs
3

4 Q. **[154]** Lors de l'interrogatoire de Maître Gallant
5 vous avez semblé étonné d'apprendre que loin de
6 vous avoir favorisé, monsieur Millaire était
7 probablement celui qui vous avait attribué les
8 moins bonnes notes de tout le comité. Alors
9 j'aimerais, si vous me permettez, qu'on affiche le
10 document numéro 18 qui est la grille d'évaluation
11 du comité de sélection dans le dossier du tunnel de
12 Liesse. Et vous comprenez, Madame, Monsieur les
13 Commissaires, que, pour des fins de
14 confidentialité, on a soustrait les noms des autres
15 membres des comités, sauf celui de monsieur
16 Millaire. Et je pense qu'on peut constater - et
17 vous pouvez le constater si vous faites attention,
18 Monsieur Lalonde - que les notes qui vous ont été
19 attribuées par monsieur Millaire ne sont pas bien
20 différentes de celles des autres comités et qu'au
21 contraire, le membre numéro 3 vous a attribué des
22 notes supérieures à celles que vous avait
23 attribuées monsieur Millaire.

24 Et si on regarde bien le tableau, vous
25 allez constater également que trois des quatre

1 autres membres, à part monsieur Millaire, vous
2 avaient favoriser comme étant celui qui devait
3 remporter ce mandat-là, n'est-ce pas?

4 R. C'est ce que ça démontre.

5 Q. [155] Vous en faites la constatation comme nous?

6 R. Oui.

7 Q. [156] J'aimerais produire le document, s'il vous
8 plaît.

9 LA GREFFIÈRE :

10 Est-ce que vous le produisez?

11 Me BENOIT BOUCHER :

12 S'il vous plaît.

13 LA PRÉSIDENTE :

14 J'aimerais savoir une chose, au moment où les notes
15 sont octroyées, c'est comme un jury qui délibère
16 j'imagine, est-ce que chacun sait la note qui est
17 attribuée par l'autre?

18 Me BENOIT BOUCHER :

19 En fait, si vous me posez la question, je vais y
20 répondre. Monsieur Carpentier... Monsieur
21 Carpentier a déjà témoigné à cet effet-là. La
22 note...

23 LA PRÉSIDENTE :

24 Alors, je vous demande de me rafraîchir la mémoire.

25

1 Me BENOIT BOUCHER :

2 Oui. La note fait l'objet d'un consensus.

3 LA PRÉSIDENTE :

4 O.K.

5 Me BENOIT BOUCHER :

6 Alors, les membres du comité doivent s'entendre sur
7 une note à être attribuée, finalement.

8 LA PRÉSIDENTE :

9 O.K. Mais, ce que je veux dire...

10 Me BENOIT BOUCHER :

11 Pour chacun des...

12 LA PRÉSIDENTE :

13 ... c'est qu'au moment où on note, dans une
14 catégorie particulière, est-ce que tout le monde
15 sait ce que l'autre met comme note?

16 Me BENOIT BOUCHER :

17 C'est-à-dire qu'ils en discutent, là. Alors, bien
18 sûr que monsieur Millaire doit dire : « moi, je lui
19 ai donné trois point sept et voici pourquoi » et
20 monsieur... le membre numéro 3 dit « moi, je lui ai
21 donné quatre et voici pourquoi » et là, on discute
22 de ça et on essaie de mener à un consensus.

23 LA PRÉSIDENTE :

24 Ce qui veut dire que... ce qui veut dire que tous
25 voient à peu près où on s'en va à ce moment-là.

1 Me BENOIT BOUCHER :

2 Enfin, écoutez, il faudrait poser...

3 LA PRÉSIDENTE :

4 Oui, c'est ça.

5 Me BENOIT BOUCHER :

6 ... il faudrait poser les questions...

7 LA PRÉSIDENTE :

8 Oui, oui, vous avez raison. Vous avez raison.

9 Me BENOIT BOUCHER :

10 ... au secrétaire des comités, mais il s'agit d'une
11 discussion qui doit mener à un consensus.

12 LA PRÉSIDENTE :

13 Oui, oui, vous avez raison. Vous avez raison.

14 Me BENOIT BOUCHER :

15 Le constat qu'on fait, c'est que le consensus était
16 assez évident ici puisque quatre membres allaient
17 déjà dans le même sens que monsieur Millaire.

18 LA PRÉSIDENTE :

19 C'est ça. Parfait.

20 M. RENAUD LACHANCE, commissaire :

21 Si je peux me permettre, je ne peux pas dire que
22 monsieur Millaire méritait son vingt-cinq mille
23 (25 000 \$) là, mais il y a deux façons d'avantager.

24 On peut donner plus de points ou on cale l'autre.

25 Si vous regardez les pointages, il y a l'écart de

1 points entre les deux soumissionnaires, le plus
2 grand, c'est monsieur Millaire qui l'a fait. Donc,
3 il y a un point six (1,6) alors que les autres ils
4 ont... donc il a avantage votre firme en calant
5 l'autre.

6 R. En tout cas, je pense que ça montre que l'écart est
7 quand même assez mince entre les pointages malgré
8 tout là, ça fait que...

9 Me BENOIT BOUCHER :

10 Et si vous permettez, Monsieur le Commissaire
11 Lachance, vous noterez que la note de BNCBPR à la
12 fin ne reflète pas du tout la note qui a été donnée
13 par monsieur Millaire dans son évaluation. Elle est
14 de loin supérieure.

15 M. RENAUD LACHANCE, commissaire :

16 Pas monsieur Millaire en tant que tel, l'écart
17 entre les deux soumissionnaires, c'est lui qui a le
18 plus grand écart.

19 Me BENOIT BOUCHER :

20 C'est vrai.

21 M. RENAUD LACHANCE, commissaire :

22 C'est ça.

23 LA GREFFIÈRE :

24 Alors, la pièce que vous avez produite, c'était
25 385.

1 Me BENOIT BOUCHER :

2 33P-385.

3 LA GREFFIÈRE :

4 Oui.

5 Me BENOIT BOUCHER :

6 Merci.

7

8 33P-385 : Grille d'évaluation - Comité de
9 sélection Dossier tunnel de Liesse
10 2007/8503/07-FE03
11

11

12 Q. **[157]** Je comprends que, vu votre étonnement,
13 monsieur Millaire ne vous a jamais dit non plus les
14 notes qui avaient été attribuées par les autres
15 membres du comité...

16 R. Non.

17 Q. **[158]** ... lors de votre rencontre du dix-neuf (19)
18 août.

19 R. Du dix-huit (18).

20 Q. **[159]** Du dix-huit (18). Non?

21 R. Non.

22 Q. **[160]** Lors de votre témoignage, vous nous avez dit
23 que votre confiance en monsieur Millaire reposait
24 sur ce que j'appellerais une donnée empirique,
25 c'est-à-dire que vous avez constaté qu'il avait

1 siégé sur un certain nombre de comités que vous
2 aviez eu les contrats, n'est-ce pas?

3 R. Exact.

4 Q. **[161]** Et vous nous avez parlé de quatre contrats.

5 R. Trois ou quatre contrats auparavant.

6 Q. **[162]** Trois ou quatre? Si je vous disais plutôt...

7 R. Je n'ai pas le... je n'ai pas le nombre exact là,
8 mais quelques contrats, là.

9 Q. **[163]** Si je vous disais plutôt deux contrats et
10 deux appels de qualification, est-ce que c'est
11 possible?

12 R. Ça pourrait être ça aussi.

13 Q. **[164]** Et si je vous donnais la liste des...

14 R. Je ne faisais pas la distinction là, mais ça peut
15 être deux, oui.

16 Q. **[165]** O.K. Et si je vous donnais la liste des
17 contrats, est-ce que vous seriez capable
18 d'identifier les deux contrats que vous avez
19 obtenus alors que monsieur Millaire était sur le
20 comité?

21 R. Possiblement, mais si ça fait quinze... dix (10) ou
22 quinze (15) ans, ça va être un peu difficile.

23 Q. **[166]** Bien, disons entre deux mille six (2006) et
24 deux mille six (2006) et deux mille onze (2011) là,
25 deux mille sept (2007) et deux mille onze (2011).

1 Pouvez-vous me donner la liste, s'il vous plaît.

2 Merci. Et si vous voulez, je peux peut-être vous
3 aider à les retrouver. Je pense que, moi, je les ai
4 retrouvés.

5 R. Est-ce que vous les avez notés sur une feuille?

6 Q. **[167]** C'est le document de maître Gallant. Non.

7 R. Ah! O.K.

8 Q. **[168]** Mais, si vous voulez, je peux les retrouver
9 avec vous là.

10 Me DENIS GALLANT :

11 Comme il a été déposé, on peut le voir à l'écran.

12 Me BENOIT BOUCHER :

13 Oui, oui. C'est la pièce 382.

14 Q. **[169]** Ah! Il y en a un assez facilement retrouvable
15 là, c'est le numéro 56 dans les documents.

16 R. Ah! Évidemment...

17 Q. **[170]** C'est celui-là. C'est celui-là qu'il est
18 question.

19 R. C'est de celui qu'on parle. Oui, oui, c'est ça.
20 C'est ça.

21 Q. **[171]** Et je pense qu'on va retrouver l'autre, si
22 vous me permettez, au numéro 98.

23 R. Oui. Oui. Ça, c'est vrai, ça me... Oui.

24 Q. **[172]** Ça vous rappelle quelque chose.

25 R. Oui. Oui.

1 LA PRÉSIDENTE :

2 Le premier, c'est lequel, maître Boucher?

3 Me BENOIT BOUCHER :

4 56.

5 R. Ça, c'est en deux mille neuf (2009), c'est ça?

6 Q. **[173]** En deux mille neuf (2009), c'est ça.

7 R. Oui, c'est ça.

8 Q. **[174]** Bon. Alors, pour avoir fait l'exercice, là,
9 moi, j'en ai retrouvé deux. Est-ce que... à votre
10 souvenir, vous nous dites trois ou quatre. Mais,
11 des contrats comme tels, pas des appels de
12 qualification, mais des contrats comme tels, c'est
13 possible qu'il y en ait deux.

14 R. Il me semble c'était deux ou trois, là, peut-être
15 même...

16 Q. **[175]** Deux ou trois.

17 R. ... au début des années deux mille (2000), de
18 mémoire, peut-être un ou deux, là. Mais, je pense,
19 ça faisait ça, trois ou quatre, plus celui qu'on a
20 parlé tantôt et un en deux mille neuf (2009).

21 Q. **[176]** Bien. J'ai aussi compté, Monsieur Lalonde -
22 et je pense que vous pouvez faire le calcul comme
23 moi là - j'ai aussi compté qu'outre ces deux
24 contrats-là que vous avez obtenus alors que
25 monsieur Millaire était sur le comité, il y en a

1 soixante-quinze (75) autres par appel d'offres que
2 vous avez obtenus, alors qu'il n'y était pas.

3 R. Exact.

4 Q. [177] C'est exact?

5 R. Hum, hum.

6 Q. [178] Alors, est-ce que votre calcul empirique
7 n'est pas un peu boiteux? Il y en a deux qu'il est
8 là, on s'entend, il y en a soixante-quinze (75) où
9 il n'est pas là puis il les avez pareil?

10 R. Comme je l'ai dit tantôt, à partir du moment où on
11 veut gagner un projet du ministère des Transports,
12 il faut vraiment avoir une bonne équipe, présenter
13 une bonne offre de service, et faire en sorte de,
14 en établissant la meilleure équipe, de gagner. Et
15 c'est ce qu'on a fait dans la plupart des cas.
16 Parce que, comme vous avez pu le constater, j'ai
17 beaucoup de consortiums avec différentes firmes, et
18 on avait, on cherchait toujours l'équipe gagnante.
19 Et on a eu la chance d'avoir des bonnes équipes et
20 de gagner.

21 Par contre, cette relation-là, qui avait
22 été créée avec monsieur Millaire, à l'époque, par
23 le biais de mon ex-associé, j'ai continué cette
24 relation-là, et, évidemment, les moments où il
25 était présent, ça nous a permis d'avoir, de nous

1 assurer davantage d'avoir ces contrats-là.

2 Q. **[179]** Mais, manifestement, là, vous le voyez avec
3 moi, là, ça ne vous a pas procuré un avantage
4 tellement énorme, là. On le voit dans les... On le
5 voit dans la notation, là. Ce n'est pas lui qui
6 vous a procuré un avantage. On le voit dans les
7 contrats. Vous avez obtenu soixante-quinze (75)
8 sans lui, et deux avec lui.

9 R. Plus que deux avec lui, là.

10 Q. **[180]** Les autres étaient des appels de
11 qualification. On va en parler si vous voulez.

12 LA PRÉSIDENTE :

13 Q. **[181]** Mais, Maître, si la personne qui est payée
14 s'aperçoit que sur le comité c'est son poulain qui
15 va remporter, s'il ne veut pas que ça paraisse, il
16 ne va pas mettre des notes très élevées. S'il sait
17 qu'il va remporter.

18 Me BENOIT BOUCHER :

19 Vous avez compris, Madame la Commissaire, que les
20 notes sont déjà attribuées par les membres avant
21 qu'ils arrivent au comité. Alors il ne connaît pas
22 les notes des autres avant d'arriver. Alors il ne
23 peut pas savoir qui va gagner avant. Il ne peut pas
24 savoir quel... qui sera favorisé parmi les autres.

25

1 LA PRÉSIDENTE :

2 Parce que vous avez demandé tantôt s'il connaissait
3 les notes...

4 Me BENOIT BOUCHER :

5 Il les connaît à...

6 LA PRÉSIDENTE :

7 ... des autres personnes.

8 Me BENOIT BOUCHER :

9 À son arrivée au comité. Pas avant. Et ces notes
10 sont déjà attribuées.

11 LA PRÉSIDENTE :

12 Bon.

13 Me BENOIT BOUCHER :

14 Q. **[182]** On a...

15 M. RENAUD LACHANCE, commissaire :

16 Parce que, dans ce cas-là, est-ce que vous pouvez
17 expliquer que veut dire la colonne « Consensus »
18 dans le tableau que vous nous avez montré tout à
19 l'heure? Donc, je comprends que chacun arrive avec
20 sa note, là, qu'il a pu faire, puis là vous avez,
21 dans votre dernière, vous avez « Consensus ». Donc,
22 il se fait une discussion entre les membres du
23 comité, là.

24 Me BENOIT BOUCHER :

25 C'est ce qu'on a compris du témoignage de monsieur

1 (inaudible).

2 M. RENAUD LACHANCE, commissaire :

3 C'est parce que ce n'est pas juste une moyenne... À
4 moins que ça soit tout simplement une moyenne
5 arithmétique, mais ce n'est pas la moyenne. On met
6 « Consensus ».

7 Me BENOIT BOUCHER :

8 C'est ce qu'on a compris.

9 M. RENAUD LACHANCE, commissaire :

10 Donc, c'est clair que monsieur Millaire discutait
11 avec les autres, pouvaient apprendre un peu, là,
12 dans la discussion, établir son consensus, et voir
13 que si, dans les faits, tout le monde était plutôt
14 favorable, il avait peut-être un peu moins besoin
15 de parler pour les fins de l'établissement du
16 consensus, possiblement.

17 Me BENOIT BOUCHER :

18 C'est possible. Tout est possible.

19 Q. **[183]** On n'a pas les appels de qualification dans
20 ce document-ci. En tout cas, moi je ne les ai pas
21 retrouvés.

22 R. O.K.

23 Q. **[184]** Peut-être, peut-être que vous pouvez faire
24 une vérification rapide et nous dire si vous les
25 voyez, vous. Je vois qu'il y a des contrats qui

1 font suite à des appels de qualification, mais je
2 n'ai pas vu les appels de qualification là-dedans.

3 R. Moi, de mémoire, c'était peut-être un ou deux
4 appels de qualification. De mémoire, là. Mais pas
5 vraiment plus que ça.

6 Q. **[185]** Si je vous parle d'un en particulier, est-ce
7 que vous allez être capable de vous le remémorer?

8 R. Vous pouvez essayer.

9 Q. **[186]** Je vais essayer. Je vais vous parler d'un
10 appel de qualification, et je vous le dis le
11 numéro, mais je ne pense pas que ça vous dise
12 grand-chose, et vous ne le trouverez pas là-dedans,
13 Monsieur Lalonde.

14 R. O.K.

15 Q. **[187]** Ils ne sont pas là. Le numéro, c'est le 8701-
16 98-GA01, et la description est la suivante :
17 Programme de contrat exécution sur demande,
18 services professionnels, spécialité en génie
19 routier, pour la région administrative de la
20 Montérégie, et c'était en date du seize (16)
21 décembre deux mille huit (2008). Est-ce que ça vous
22 rappelle quelque chose, ou pas?

23 R. Parce que dans les projets de qualification, on
24 était qualifié dans trois régions, et dans souvent
25 trois disciplines. Puis ça revenait à tous les ans,

1 tous les deux ans, puis à tous les trois ans,
2 dépendamment des... Ça fait que là, pour moi c'est
3 un peu difficile de vous dire lequel par rapport
4 aux autres, là.

5 Q. **[188]** O.K. Alors, même si je vous questionnais là-
6 dessus, vous ne seriez pas en mesure de...

7 R. Non.

8 Q. **[189]** ... nous apporter un éclairage particulier.

9 R. Non. Non.

10 Q. **[190]** Bien. J'ai compris qu'en deux mille six
11 (2006), ou jusqu'en deux mille six (2006), c'est
12 monsieur Thibodeau qui transigeait avec monsieur
13 Millaire.

14 R. Oui.

15 Q. **[191]** Vous, avant deux mille six (2006), est-ce que
16 vous saviez, est-ce que vous étiez au courant de ce
17 qui se tramait entre monsieur Thibodeau et monsieur
18 Millaire?

19 R. Absolument. Absolument. Monsieur Thibodeau,
20 c'était... On était ensemble, comme associés, avec
21 René Séguin à ce moment-là. On venait de commencer
22 la restructuration. Donc, effectivement.

23 Q. **[192]** Je vous suggère que... Je vous suggère qu'au
24 moment où il y a la passation des pouvoirs entre
25 monsieur Thibodeau et vous, là, il y avait quand

1 même un choix qui s'offrait à vous?

2 R. Oui.

3 Q. **[193]** Continuer ou ne pas continuer avec monsieur
4 Millaire, n'est-ce pas?

5 R. Oui.

6 Q. **[194]** Pourquoi vous avez fait le mauvais choix?

7 R. J'ai fait un choix. Bien, en fait, disons que ça
8 avait donné certains résultats jusqu'à présent,
9 jusqu'à ce moment-là, et...

10 Q. **[195]** Vous pensiez?

11 R. Bien, on avait gagné quelques projets pendant qu'il
12 était au comité de sélection. Je l'ai rencontré,
13 comme je l'ai expliqué à la Commission, en disant :
14 « Écoute, est-ce qu'on peut continuer à travailler
15 ensemble, est-ce que tu es toujours à l'aise? »
16 Parce qu'il aurait pu me dire non, aussi. Il m'a
17 dit : « Écoute, moi j'ai deux amis, c'est Gilles
18 Thibodeau puis Kasimir Olechnowicz, mais il dit, je
19 suis prêt bien à continuer avec toi, en autant
20 qu'on s'entende sur certaines modalités », puis on
21 s'était entendu. Comme je vous disais, un pour cent
22 (1 %), un point vingt-cinq pour cent (1,25 %) sur
23 la suite. Puis j'ai dit : « Est-ce qu'on peut
24 s'assurer si sur les comités tu es en mesure de? »
25 Il a dit : « Écoute, quand je suis là, je fais mon

1 travail, puis... »

2 Q. **[196]** Monsieur Lalonde, je ne veux pas vous
3 interrompre, je comprends bien ses motivations à
4 lui. Ce que je vous demande à vous, c'est que vous
5 aviez un choix en deux mille six (2006) de
6 continuer ou de ne pas continuer avec lui.

7 R. J'ai décidé de continuer.

8 Q. **[197]** Et je vous demande pourquoi vous avez
9 continué? D'abord, vous m'avez repris. Je vous ai
10 dit : « Vous avez fait le mauvais choix », vous
11 m'avez repris. Est-ce que vous considérez que vous
12 avez fait le bon choix?

13 R. J'ai fait le choix de continuer, parce qu'il y
14 avait une relation qui avait été établie, ça
15 semblait donner des résultats, et je me disais, bon
16 bien, elle est là, je continue. C'est peut-être un
17 mauvais choix, mais j'avais décidé de le faire puis
18 de continuer.

19 Q. **[198]** Je vous suggère, Monsieur Lalonde, qu'il y a
20 un autre choix qui s'offrait à vous aussi. Vous
21 connaissiez des gens au ministère des Transports,
22 vous connaissiez beaucoup de personnes au ministère
23 des Transports. Vous auriez pu aussi dénoncer
24 monsieur Millaire. Est-ce que vous avez pensé à
25 cette solution-là aussi, qui vous aurait soulagé

1 d'un fléau, et nous aussi?

2 R. Je regrette, malheureusement non.

3 Q. **[199]** Vous n'avez pas envisagé ça?

4 R. Non.

5 Q. **[200]** Je n'ai pas d'autres questions, je vous
6 remercie. Merci, Monsieur Lalonde.

7 R. Je vous en prie.

8 M. RENAUD LACHANCE, commissaire :

9 Q. **[201]** Au ministère des Transports, on choisit une
10 firme uniquement à partir des critères de qualité,
11 c'est uniquement la qualification. Diriez-vous que,
12 avec votre expérience, que dans les faits ça
13 fonctionne? C'est-à-dire, vraiment, c'est la firme
14 la plus compétente qui se trouve à gagner, que le
15 système a suffisamment de... permet suffisamment de
16 discrimination entre les firmes pour en faire une
17 évaluation à savoir si celle-ci est assez
18 compétente, très compétente, et celle-là pas
19 compétente? Comment vous voyez ça?

20 R. Moi je pense que l'analyse des différents critères
21 est bien appropriée, parce que je regarde dans
22 certains cas, dans des offres de service où on a
23 fait équipe avec une firme, mettons en Montérégie,
24 puis qu'on était les deux firmes présentes dans la
25 région, donc on avait les meilleurs points de

1 proximité, ça fait que toutes les autres firmes qui
2 étaient dans la sous-région ou limitrophe, bien ils
3 perdaient des points de proximité. Ça fait que ça,
4 déjà là, un point de proximité par rapport à une
5 autre firme, il y a un facteur multiplicateur
6 aussi, parce que c'est vingt (20), mais mettons si
7 on le reporte sur cent (100)... en tout cas. Ça
8 faisait en sorte que ça pouvait nous aider.

9 Puis par la suite, si on avait réalisé des
10 projets similaires dans le coin puis l'autre firme
11 ensemble, bien ça nous donnait... en tout cas, une
12 offre de service qu'on préparait était vraiment
13 représentative et se collait parfaitement aux
14 termes de référence. Ça fait que, on se disait, on
15 a des fortes chances de gagner, même si les autres
16 consortiums potentiels qui pouvaient se former dans
17 la région étaient présents.

18 Ça fait que les termes de référence, quand
19 on a gagné, c'était représentatif de l'offre de
20 service qu'on avait faite. Puis aux endroits où on
21 n'a pas gagné, puis qu'on faisait l'analyse des
22 résultats, parce qu'on demandait le pointage, bien
23 on se rendait compte que c'est vrai que notre
24 chargé de projet il n'était pas tout à fait. Mais
25 on s'était dit, probablement qu'il va passer, mais

1 il n'avait pas passé, parce qu'il n'avait pas la
2 capacité de l'expérience demandée, ou... Disons que
3 ça demandait une expérience de dix (10) ans puis
4 qu'on avait juste quelqu'un de huit ans, bien on se
5 disait : « Bien, il a huit ans, mais il a fait
6 beaucoup de choses », mais il n'avait pas dix (10)
7 ans. Ça fait que les critères étaient quand même
8 clairs.

9 Ça fait que moi je pense que les critères
10 étaient appropriés et permettaient de faire des
11 bons choix en fonction des membres des comités de
12 sélection qui étaient présents.

13 Q. [202] Donc, avec votre grand nombre d'années
14 d'expérience, nous comme citoyens on peut avoir la
15 conviction que la firme qui est choisie, c'est la
16 firme la plus compétente selon notre critère
17 objectif. Et vous, quand vous allez donner de
18 l'argent à un des membres d'un comité d'évaluation,
19 c'était plus une petite garantie au cas où. Mais
20 vous mettiez plus l'accent sur avoir la bonne
21 équipe pour répondre aux critères?

22 R. Exact. Par contre, dans des projets très, très
23 particuliers... Je conviens avec vous que les plus
24 petits projets c'était peut-être plus simple, mais
25 des grands projets particuliers comme exemple celui

1 qu'on a parlé tantôt, bien on savait qu'on était
2 probablement peu de firmes qui auraient présenté
3 une offre de service, et puis que la ligne était
4 mince entre les pointages. Parce que j'ai déjà vu à
5 certains moment gagner un projet par deux dixièmes
6 (2/10) de point. Et ça, ça veut dire que la ligne
7 est mince dans les points.

8 LA PRÉSIDENTE :

9 Q. **[203]** Alors, c'était là qu'était votre avantage de
10 corrompre une personne qui était sur le comité de
11 sélection.

12 R. Oui.

13 M. RENAUD LACHANCE, commissaire :

14 Q. **[204]** Est-ce que vous avez déjà vu des comités de
15 sélection où ce monsieur en faisait partie et où
16 vous avez perdu le contrat? Est-ce que vous avez
17 déjà, vous n'avez pas gagné? Est-ce que c'est
18 arrivé?

19 R. Je crois que oui. Je crois que oui, parce qu'en
20 même temps, même s'il a un travail à faire, il n'en
21 demeure pas moins qu'il y a d'autres membres du
22 comité autour de la table puis il y en a qui
23 tiennent à leurs idées puis à un moment donné le
24 consensus il faut qu'il se fasse puis si le
25 consensus se fait d'une certaine façon, bien à un

1 moment donné tout membre n'a pas le choix de se
2 rallier autrement la chicane va pogner autour de la
3 table.

4 Q. [205] Est-ce que vous avez le souvenir que c'est
5 dans cette occasion-là que vous avez perdu malgré
6 le fait qu'il était présent au comité, vous avez
7 rémunéré de quelconque façon son pointage. Pas du
8 tout? Sur une chose tout à fait autre, certaines
9 personnes nous disent que dans ces grilles-là, ce
10 qui manque c'est un peu l'expérience antérieure
11 connue avec une firme ou avec un entrepreneur par
12 exemple.

13 Est-ce que dans la grille on fait
14 suffisamment place à l'expérience passée qu'on a
15 connu avec une firme? Par exemple, votre firme a
16 fait une mauvaise évaluation d'un entrepreneur,
17 Panthère ici, est-ce que c'est fréquent qu'on fait
18 des mauvaises évaluations? Parce que c'est quand
19 même beaucoup de trouble, on doit affronter un peu
20 les commentaires de l'autre qui n'est pas content
21 des mauvaises notes qu'on lui donne. Est-ce que
22 c'est fréquent que vous avez fait de telles
23 évaluations négatives? Et est-ce que ces
24 évaluations négatives sont suffisamment prises en
25 compte dans le choix futur de ces entrepreneurs ou

1 de ces firmes-là dans le futur?

2 R. Vous avez plusieurs questions mais disons que par
3 rapport à l'entrepreneur, c'est sûr, comme je vous
4 dis, dans notre cas à nous ça nous est arrivé une
5 fois d'en faire une. À ma souvenance je ne me
6 souviens pas qu'on en ait fait d'autres. On avait
7 déjà eu des problèmes avec certains entrepreneurs
8 dans certains cas mais à un moment donné on a
9 réussi à s'en sortir. C'est juste que ce n'est pas
10 facile, le problème que ça nous cause c'est que le
11 chantier peut s'étirer, les honoraires qu'on avait
12 négocié ne sont pas suffisants, il faut en
13 redemander de nouveau. Tout ça, ça complique les
14 choses.

15 Mais si on revient aux critères,
16 effectivement il me revient une chose importante
17 quand je parlais que le fait d'essayer de
18 travailler au ministère des Transports ce n'était
19 pas toujours évident, la reconnaissance de
20 l'expérience des projets similaires, c'est sûr que
21 s'il y a la reconnaissance des projets similaires
22 au ministère des Transports, puis tu n'as jamais
23 travaillé au ministère des Transports, c'est sûr
24 que tant que tu n'en as pas fait un ou deux en
25 qualification dans d'autres projets c'est difficile

1 de se qualifier. Si ce critère-là, exemple,
2 permettait d'être ouvert à l'expérience de projets
3 similaires mais pas juste au ministère des
4 Transports, entre autres là, je donne un exemple,
5 peut-être que ça aussi ça pourrait permettre la
6 relève de d'autres firmes aussi dans le processus.
7 Ça fait qu'il y a peut-être certains critères comme
8 ça qui pourraient être bonifiés avec des projets
9 comparables parce que faire de l'ingénierie dans un
10 projet au ministère des Transports et dans un
11 projet de même envergure mais d'un autre donneur
12 d'ouvrage, je conviens que ce n'est pas
13 nécessairement les mêmes devis, les mêmes... Mais
14 l'ingénierie proprement dite, l'ingénierie c'est du
15 génie. À ce moment-là il est peut-être possible de
16 bonifier les termes de référence pour permettre une
17 certaine relève puis permettre à d'autres firmes là
18 qui n'ont pas la chance de travailler au ministère
19 d'entrer dans ce marché-là, d'avoir plus de firmes
20 dans le fond.

21 Q. **[206]** Le ministère depuis quelques temps prend
22 l'approche des appels d'offres régionalisés, ça
23 fait un certain nombre d'années je pense qu'il le
24 fait?

25 R. Oui.

1 Q. **[207]** Ça n'a pas toujours été le cas. Lorsqu'on va
2 en appel d'offres régionalisé bon, ça a l'avantage
3 de faire affaire avec les firmes de la région mais
4 ça diminue le nombre de firmes potentielles que si
5 on a un appel d'offres qu'on ouvre à toute la
6 province. Est-ce que cette approche-là d'appel
7 d'offres régionalisés a pu donner plus de potentiel
8 à collusion possible à l'intérieur des firmes
9 présentes dans la région?

10 R. Je ne dirais pas de collusion, Monsieur le
11 Commissaire, parce que ça ça a été implanté, puis
12 je pense que c'était vraiment une belle solution
13 pour mettre aux firmes de région de collaborer aux
14 projets du ministère des Transports parce que...

15 Q. **[208]** La collaboration quand c'est un peu trop fort
16 ça penche de l'autre côté mais vous ne pensez pas
17 que...

18 R. D'être partenaires dans les projets parce que ce
19 qui arrive c'est que si on met un appel d'offres
20 public puis on met les critères élevés, les firmes
21 régionales n'auront pas la capacité de gagner là.
22 Ça va être les grandes firmes. À ce moment-là c'est
23 quoi l'opportunité de permettre aux firmes
24 régionales de participer, d'assurer le
25 développement économique en même temps là. Ça fait

1 que ça a eu l'effet que les firmes régionalisées
2 avaient un avantage au niveau du pointage de
3 proximité puis, en même temps, ça nous donnait
4 l'opportunité aussi de dire aux grandes firmes
5 « Écoutez, on a besoin de vous, vous savez qu'on
6 est proche, est-ce qu'on peut faire équipe ensemble
7 puis ça va nous donner l'opportunité de gagner un
8 projet et de nous permettre, nous, de travailler.
9 Ça a permis aussi de faire des projets dans nos
10 régions.

11 Comme exemple, j'avais parlé des projets
12 dans la région des Laurentides où il y a eu trois,
13 quatre projets le long de l'autoroute 15 en avant
14 de nos bureaux. Écoutez, ça a été une opportunité
15 pour nous de faire des consortiums puis de faire
16 les projets. Puis, il y avait quand même d'autres
17 firmes dans la région, on était huit ou neuf
18 firmes. Ça fait que les autres firmes ont eu
19 l'opportunité de présenter des offres également,
20 mais on avait quand même de la belle expérience de
21 notre côté et les firmes avec lesquelles on était,
22 ça nous a permis de gagner des projets et c'est
23 pareil à travers le Québec.

24 Par contre, la qualification, ça, c'est
25 l'autre volet, les mandats de qualification, bien,

1 les firmes qui sont qualifiées, bien, ont des
2 mandats en fonction... mettons à l'époque,
3 c'étaient deux cent mille dollars (200 000 \$) et de
4 gré-à-gré la surveillance, comme je vous
5 l'expliquais. Ça, ça permettait aussi aux firmes de
6 se bâtir une crédibilité, comme je l'ai expliqué,
7 et de, par la suite, pouvoir présenter des offres
8 de service dans des appels régionalisés ou des
9 appels de plus grande envergure. Ça fait que c'est
10 positif tout ça.

11 Q. **[209]** Donc, votre expérience, ce n'est pas
12 vraiment... ça n'a pas mené à une plus grande
13 collusion dans...

14 R. Non. Non, non.

15 Q. **[210]** ... la région. Peut-être une dernière
16 question, mais ça vise plus le ministère des
17 Transports. J'ai vu des données contractuelles. Le
18 ministère des Transports, comme vous avez
19 mentionné, va rarement en appel d'offres sur
20 invitation, mais je pense qu'il y va parfois. Est-
21 ce que vous pouvez vérifier avec des gens du
22 ministère des Transports s'il existe des appels
23 d'offres sur invitation et où les soumissionnaires
24 ont été des consortiums? Est-ce qu'il est possible
25 de demander aux gens du Transport de vérifier ceci?

1 Me BENOIT BOUCHER :

2 Je suis certain qu'ils ont déjà entendu votre
3 demande.

4 M. RENAUD LACHANCE, commissaire :

5 Très bien. Merci beaucoup.

6 Me BENOIT BOUCHER :

7 Merci.

8 LA PRÉSIDENTE :

9 Maître St-Jean.

10

11 CONTRE-INTERROGÉ PAR Me MARTIN ST-JEAN :

12 Q. **[211]** Bon matin. Bon matin, Monsieur Lalonde.

13 Martin St-Jean, je suis l'avocat pour la Ville de
14 Montréal, l'administration publique de la Ville de
15 Montréal...

16 R. Bonjour.

17 Q. **[212]** ... et j'ai quelques questions pour vous
18 suite à votre témoignage sur certains points en
19 particulier. Dans un premier temps, j'aimerais
20 évacuer certaines questions de sémantique peut-être
21 parce que vous avez fait référence, dans le cadre
22 de votre témoignage, au fait que vous étiez
23 accommodant et que vous permettiez à des
24 entrepreneurs et à d'autres parties de s'accomplir.
25 Et moi, ce que je comprends, c'est que lorsque vous

1 nous dites que vous êtes accommodant, vous vous
2 faites complice, essentiellement, de gestes qui
3 sont en dehors de la Loi.

4 R. Mais, en fait, si on établit un... comme je l'ai
5 expliqué d'ailleurs, un partenariat avec
6 l'entrepreneur pour réaliser un projet de...
7 ensemble, effectivement on devient... on devient
8 complice, j'en conviens.

9 Q. **[213]** Quand on parle de faux extra et d'accommoder
10 un entrepreneur pour de faux extra ou des extra qui
11 sont gonflés et que vous vous dites accommodant,
12 vous vous faites complice d'un vol de deniers
13 publics. Appelons... madame la commissaire tout à
14 l'heure disait...

15 R. Non.

16 Q. **[214]** ... « on va appeler une chaise, une chaise ».

17 R. Une chaise. Oui, oui. Je... oui.

18 Q. **[215]** Bon.

19 R. C'est ça.

20 Q. **[216]** Et quand vous permettez à quelqu'un de
21 s'accomplir, vous êtes également à ce moment-là
22 complice de cet accomplissement-là.

23 R. Absolument.

24 Q. **[217]** D'accord. Quand on parle des trois pour cent
25 (3 %) que vous avez remis à monsieur Trépanier ou à

1 Union Montréal, selon le cas, ce sont trois pour
2 cent (3 %) ça que vous collectiez dans une liste de
3 contrats qu'on a vu ensemble...

4 R. Hum, hum.

5 Q. **[218]** ... il y a deux jours. J'aimerais peut-être
6 qu'on regarde la pièce 33P-368 ensemble. Vous avez
7 noté environ... la pièce va vous être présentée à
8 l'écran dans un instant, mais entre-temps vous nous
9 avez mentionné que, de cette pièce-là, de cette
10 liste-là, il y avait effectivement neuf contrats
11 dans lesquels vous aviez remis une ristourne de
12 trois pour cent (3 %)...

13 R. Oui.

14 Q. **[219]** ... à monsieur Trépanier.

15 R. Oui.

16 Q. **[220]** On se comprend, dans ces dossiers-là où vous
17 avez remis trois pour cent (3 %) de la valeur du
18 contrat qui vous était octroyé, vous avez travaillé
19 de connivence avec l'entrepreneur pour gonfler ou,
20 à tout le moins, fermer les yeux sur certains
21 extra, certaines quantités qui apparaissaient aux
22 bordereaux des travaux réalisés. C'est dans ces
23 contrats-là...

24 R. Entre autres.

25 Q. **[221]** Entre autres, mais spécifiquement dans ceux-

1 là.

2 R. Entre autres, oui.

3 Q. **[222]** Je comprends qu'il y a « entre autres », il
4 peut y en avoir d'autres, mais dans les neuf ici...
5 Disons qu'il y a une corrélation. Si vous aviez à
6 payer trois pour cent (3 %), vous faisiez gonfler
7 l'enveloppe dans ce contrat-là, c'est ça?

8 R. C'étaient plusieurs contrats là. Il faut comprendre
9 que dans ces contrats-là, étant des mandats cadres
10 comme je l'avais expliqué, des mandats cadres, ça
11 voulait dire qu'on avait une enveloppe pour le
12 projet et à chaque fois qu'il y avait un projet qui
13 nous était donné on établissait les honoraires. Ça
14 fait qu'il se faisait un projet, deux projets,
15 trois projets et jusqu'à temps que l'enveloppe soit
16 épuisée. Ça fait que cette enveloppe-là totale,
17 bien, il y a eu plusieurs petits projets à
18 l'intérieur de cette enveloppe.

19 Q. **[223]** Prenons, à titre d'exemple, le troisième des
20 contrats dans lequel vous auriez payé une... une
21 cote de trois pour cent (3 %) au parti Union
22 Montréal ou à monsieur Trépanier là, c'est le
23 quatrième avant-dernier de la liste là. On voit :

24 Consortium Dessau, Séguin, Claulac
25 Vers le bas de la page, Madame Blanchette. Bon.

1 Alors votre part du gâteau, vous, était... On peut
2 arrêter. Était d'un million cinq cent quarante-cinq
3 mille (1 545 000 \$) dans ce dossier-là.

4 R. C'est ça.

5 Q. **[224]** C'est ce que je dois comprendre? Donc, vous
6 avez payé trois pour cent (3 %), et ça c'est un cas
7 type d'un contrat valise, d'un contrat cadre, dans
8 lequel va venir s'insérer, pour les entrepreneurs,
9 différents sous-projets.

10 R. Oui.

11 Q. **[225]** Je comprends bien?

12 R. Exact.

13 Q. **[226]** Alors vous, vous avez payé le trois pour cent
14 (3 %) sur le million cinq cent mille (1 500 000 \$),
15 et ce qu'on doit comprendre, c'est qu'en regardant
16 dans nos dossiers à la Ville de Montréal, les
17 différents sous-projets, vous avez travaillé de
18 connivence avec les entrepreneurs pour pouvoir
19 financer ce paiement-là à Union Montréal et à
20 Bernard Trépanier.

21 R. Oui.

22 Q. **[227]** Maintenant, étiez-vous au courant que les
23 entrepreneurs avec qui vous agissiez de connivence
24 payaient également une cote de trois pour cent
25 (3 %) à monsieur Trépanier?

1 R. Monsieur... Monsieur Milioto m'en avait déjà glissé
2 un mot, là, qu'eux aussi avaient un trois pour cent
3 (3 %) à verser sur leurs travaux.

4 Q. **[228]** Et est-ce que c'était, cette information-là
5 que vous aviez de monsieur Milioto, elle était
6 spécifique à monsieur Milioto, ou c'était plus
7 général à l'ensemble des entrepreneurs?

8 R. Il m'avait parlé de l'ensemble des entrepreneurs.

9 Q. **[229]** Bon. Et dans le cadre de vos conversations
10 avec monsieur Trépanier, ce n'est pas quelque chose
11 qui a été discuté?

12 R. Le...

13 Q. **[230]** Le trois pour cent (3 %) que les
14 entrepreneurs pouvaient être appelés à payer?

15 R. Ah, il m'en a peut-être parlé aussi, que les
16 entrepreneurs étaient sollicités de la même façon,
17 là.

18 Q. **[231]** Conversation que vous auriez eue avec
19 monsieur Zampino?

20 R. Non. C'était avec monsieur Trépanier.

21 Q. **[232]** Vous avez également témoigné à l'effet que
22 vous aviez rencontré monsieur Marcil, dans le cadre
23 de ce stratagème-là?

24 R. Oui.

25 Q. **[233]** Est-ce que monsieur Marcil en a discuté avec

1 vous?

2 R. Non. Parce qu'on n'avait pas parlé du trois pour
3 cent (3 %).

4 Q. **[234]** Maintenant, moi, ce qui m'intéresse
5 énormément, c'est lorsque vous travaillez sur un
6 projet, votre mandataire... votre mandant plutôt,
7 la Ville de Montréal, vous met également en contact
8 avec un de ses employés pour faire le suivi des
9 travaux. Vous avez... Je parle de vous, là, peut-
10 être pas vous spécifiquement, Monsieur...

11 R. Non, c'est ça, effectivement.

12 Q. **[235]** ... Monsieur Lalonde, mais Groupe Séguin et
13 par la suite Génies. Vos chargés de projet sont en
14 lien direct avec des responsables à la Ville...

15 R. Oui.

16 Q. **[236]** ... pour chacun des sous-projets, ou chacun
17 des projets en titre, là, qui vous ont été confiés.
18 Ce gonflement d'enveloppe budgétaire, ou enfin de
19 postes budgétaires pour pouvoir soutirer de
20 l'argent liquide, est-ce que c'est quelque chose
21 qui était porté à l'attention de fonctionnaires de
22 la Ville, d'ingénieurs à la Ville de Montréal?

23 R. Non. Non.

24 Q. **[237]** Vous me dites non?

25 R. Je veux dire, dans notre cas, ce qu'on faisait,

1 nous, c'est qu'on faisait nos plans et devis, notre
2 surveillance des travaux, comme je l'ai expliqué,
3 et on présentait nos dossiers aux représentants de
4 la Ville, dossiers de recommandation de paiement
5 pour les entrepreneurs, qui étaient à l'intérieur
6 de l'enveloppe, avec des travaux imprévus, comme
7 j'ai expliqué, qui étaient présentés, à l'occasion
8 des fois c'était discuté, puis c'était recommandé.
9 Puis c'était exécuté par les fonctionnaires.

10 Q. **[238]** Et j'imagine que la façon de faire, c'était,
11 un peu comme vous l'avez dite, et un peu comme
12 d'autres témoins l'ont dit, c'est qu'il y a des
13 zones de tolérance à certains postes, et on
14 s'assurait de ne pas sortir de ces zones de
15 tolérance-là.

16 R. C'est ça.

17 Q. **[239]** Ça se faisait en catimini, essentiellement.

18 R. Ça se faisait, dans... Comme je l'ai expliqué
19 également, chaque dossier était préparé, et il y a
20 des choses, comme j'ai expliqué, exemple quand on
21 parlait de longueur de tuyau, mettons, qui va d'un
22 point A à un point B, il ne peut pas être plus
23 long, le tuyau, il va d'un point A à point B. Donc,
24 c'était sur des... souvent sur des éléments qui
25 étaient plus imprécis, plus intangibles, où à ce

1 moment-là il y avait une certaine tolérance dans la
2 façon de faire.

3 Q. **[240]** O.K. Si on prend, parce qu'on en a déjà
4 discuté, l'exemple du... sur Sherbrooke, dans
5 l'est, là. C'est-à-dire le... le collecteur?

6 R. Oui.

7 Q. **[241]** Monsieur Zambito nous avait... avait témoigné
8 à l'effet qu'un des postes où on avait pu peut-être
9 faire preuve d'imagination, c'était dans le coulage
10 de béton en tranchée, sur les quantités de roc qui
11 devaient être excavées, le remplissage requis.
12 Alors, des choses qui sont, une fois les travaux
13 terminés, très difficiles de vérifier.

14 R. Exactement.

15 Q. **[242]** O.K. Et j'imagine que dans les offres de
16 service que vous faites à la Ville, ou dans votre
17 approche client, votre probité, et le fait qu'on
18 peut faire confiance à Groupe Séguin et par la
19 suite à Génus, est au coeur même de la
20 présentation au niveau de la grille d'évaluation.

21 R. Je ne comprends pas votre question, de la grille
22 d'évaluation de...

23 Q. **[243]** Bien, c'est-à-dire que...

24 R. Ah, dans les appels d'offres.

25 Q. **[244]** Dans les appels d'offres. Vous avez...

1 L'historique de mandats avec la Ville de Montréal
2 est clairement un des critères?

3 R. Oui.

4 Q. **[245]** Et tout ça maquillé, un client est en droit
5 de s'attendre à ce que son mandant, sa firme
6 d'ingénieurs-conseils ait à coeur ses intérêts, et
7 que les documents qui lui sont remis soient le
8 reflet de la vérité?

9 R. Les documents, comme je l'ai déjà dit, étaient le
10 reflet de ce qui nous était demandé en termes de
11 qualité. On a toujours préparé des plans et devis
12 qui correspondaient à ce qui était demandé, et même
13 supérieurs à ce qui était demandé, et on a toujours
14 fait aucun compromis sur la qualité des projets, en
15 fonction de ce qui nous était demandé.

16 Q. **[246]** Je ne vous parle pas au niveau de la qualité,
17 je vous parle au niveau du quantum des travaux.
18 Quand vous remettez vos bordereaux à la fin pour
19 approbation pour paiement, ce n'est pas décelable
20 qu'il y a une fraude là-dedans et que c'est gonflé?

21 R. Bien, ça demeurerait toujours à l'intérieur de
22 l'enveloppe de façon...

23 Q. **[247]** Alors, c'est exact, ce n'est pas décelable?
24 C'est fait pour cacher? Il y a un mensonge dans ces
25 documents-là qui sont remis?

1 R. Oui.

2 Q. **[248]** Et outre d'avoir quelqu'un qui vous suit au
3 pas sur le terrain et qui vérifie et contre-vérifie
4 constamment toute et chacune des mesures et des
5 quantités que vous prenez en note, il est
6 impossible pour la Ville, dans un contexte comme
7 celui-là, de se prémunir?

8 R. C'est extrêmement difficile. Non, effectivement,
9 c'est extrêmement difficile de le faire. C'est sûr
10 que tous nos documents étaient discutés avec les
11 fonctionnaires de la Ville dans la préparation des
12 plans et devis. Les quantités qui sont prévues, les
13 gens nous « challengeaient » sur ça, parce que dans
14 le fond tu ne peux pas mettre deux fois la longueur
15 de tuyau dans une rue alors que c'est cent mètres
16 (100 m), là. Ça fait que les quantités, les
17 éléments qu'on mettait...

18 Q. **[249]** Mais Monsieur Lalonde, vous revenez sur les
19 longueurs de tuyaux, et on sait que ce n'est pas là
20 que ça se passait.

21 R. D'accord. Mais je donnais l'exemple. Ce que je
22 voulais dire, c'est que dans ces cas-là, vous
23 comprenez que ces quantités-là sont
24 « challengées », mais quand on prend des quantités
25 de roc, on les évalue en fonction des sondages,

1 puis on est obligés de se mettre une prévision,
2 parce qu'il peut arriver qu'entre deux sondages il
3 y ait une variation de roc. Puis on ne veut pas se
4 faire prendre avec ça lorsque vient le temps de
5 faire le décompte à l'entrepreneur puis de dépasser
6 les montants. On se ferait reprocher de ne pas être
7 prévoyants. Cependant, c'est là que ça nous donnait
8 la marge de manoeuvre.

9 Q. **[250]** La latitude?

10 R. C'est ça.

11 Q. **[251]** O.K. Alors, essentiellement, dans la mesure
12 où la bonne foi se présume, là, et vous avez une
13 discussion et une relation de longue date avec les
14 ingénieurs et les représentants de la Ville, on ne
15 devrait pas douté, dans un contexte où on fait
16 affaire avec des professionnels régis par un code
17 de déontologie, douter des données et des documents
18 qui nous sont remis?

19 R. Exact.

20 LA PRÉSIDENTE :

21 Vous me permettez?

22 Me MARTIN ST-JEAN :

23 Certainement.

24 LA PRÉSIDENTE :

25 Je vais saisir la balle.

1 Q. **[252]** Dans cette optique-là, est-ce que vous pouvez
2 nous dire ou nous donner des pistes de solutions
3 pour éviter que ces choses-là ne se reproduisent?
4 Qu'est-ce que le Ministère devrait faire pour
5 éviter de se faire frauder?

6 Me MARTIN ST-JEAN :
7 Ou la Ville de Montréal.

8 LA PRÉSIDENTE :

9 Q. **[253]** Ou la Ville de Montréal?

10 R. Qu'est-ce que je vous dirais? Bien, en fait, ce
11 qu'il faut...

12 Q. **[254]** Outre le fait d'avoir évidemment des
13 fonctionnaires honnêtes, quelle serait la chose à
14 faire pour ne pas...

15 Me DENIS GALLANT :

16 Bien, je veux juste, si vous me permettez, sur
17 votre dernière intervention, « outre que d'avoir
18 des fonctionnaires honnêtes », j'aimerais quand
19 même qu'il soit établi que la vaste majorité des
20 fonctionnaires sont honnêtes, et que les cas qu'on
21 a eus sont des cas d'exception. Et par ailleurs,
22 que les cas qu'on a eus à date ne sont pas ceux qui
23 ont été en contact avec monsieur Lalonde et ses
24 sbires.

25

1 LA PRÉSIDENTE :

2 Je veux bien, Maître. Je veux bien, mais c'est une
3 partie du problème, là.

4 Me DENIS GALLANT :

5 Il y a plusieurs problèmes.

6 LA PRÉSIDENTE :

7 Oui. Tout à fait. Tout à fait.

8 Me DENIS GALLANT :

9 Et c'est pour ça qu'il y a une commission
10 d'enquête, aussi.

11 R. En fait, la première chose, c'est un peu à nous
12 aussi de se reprendre en main dans le contexte et
13 d'agir différemment. Je pense que ça, c'est un des
14 éléments, et je le reconnais. Parce que depuis deux
15 mille neuf (2009), comme je l'ai expliqué, on est
16 revenus un peu dans des façons de faire beaucoup
17 plus raisonnables, parce que le contexte a changé.
18 Mais le fait qu'il y ait davantage une bonne
19 relation avec les fonctionnaires de Montréal,
20 notamment, et puis que ces gens-là, on peut se
21 « challenger », ce qu'on fait, nos quantités, et
22 tout ça, que par la suite, au niveau de la
23 surveillance de chantier qu'il y ait un challenge,
24 parce qu'il y a certains secteurs à Montréal où le
25 challenge est peut-être plus important que dans

1 d'autres départements. Ça fait que peut-être qu'il
2 faudrait renforcer davantage l'approche
3 partenariat. Peut-être que dans certains
4 départements il n'y avait pas suffisamment
5 d'ingénieurs à l'interne pour pouvoir
6 « challenger » les ingénieurs-conseils, tout ça.
7 Dans le fond, ça prend vraiment une relation de
8 travail ensemble où il y a des gens à l'interne qui
9 ont la compétence de travailler sur les dossiers
10 puis à l'externe aussi puis qu'on travaille
11 davantage ensemble puis s'assurer, dans ce
12 contexte-là, parce que j'en suis conscient que nous
13 aussi on fait partie de la solution là, de
14 travailler ensemble pour y arriver.

15 LA PRÉSIDENTE :

16 Q. **[255]** Et du problème pour l'instant.

17 R. Oui. Vous parlez de solution là mais du problème
18 pour l'instant.

19 Me MARTIN ST-JEAN :

20 Q. **[256]** Mais à prime abord là, parce qu'on a de
21 nombreuses lois, on a des orientations, on a
22 différents encadrements qui sont là mais, à prime
23 abord au départ, il faut s'attendre à ce que les
24 gens soient honnêtes.

25 R. Oui.

1 Q. **[257]** Parce que le Code criminel existe, le Code de
2 déontologie des ingénieurs existe, la Loi
3 électorale existe et tout ça, dans la mesure où on
4 décide d'oeuvrer en dehors de ce contexte-là, on a
5 beau avoir toutes les législations, tous les
6 encadrements, toutes les politiques.

7 R. Oui. Vous avez raison. Mais en même temps, comme je
8 vous l'ai expliqué, tout le concept de sollicita-
9 tion politique, financement politique, nous a amené
10 à devenir un acteur, un ingénieur, il a d'autres
11 rôles que ça, mais on s'est trouvés pris dans cette
12 approche-là à laquelle on a adhéré. Mais on part du
13 financement politique, on travaille avec des gens
14 puis on essaie de trouver des façons, écoutez,
15 c'est ça. Je l'admets mais c'était tout le
16 contexte.

17 Q. **[258]** Sur ce contexte-là de financement politique,
18 vous dites « Vous y avez adhéré. ». On pourrait
19 parler longtemps là de savoir si c'est l'oeuf ou la
20 poule là, qui a débuté quoi.

21 R. Hum, hum.

22 Q. **[259]** Mais on comprend qu'il y avait une situation
23 problématique. Moi ce que je tente de comprendre
24 également c'était dans le contexte où vous aviez
25 établi un système de collusion entre les firmes

1 d'ingénierie que vous avez mentionnées, toutes
2 celles essentiellement qui oeuvraient à Montréal
3 pendant une période, à tout le moins, de quatre à
4 cinq ans, deux mille quatre (2004) à deux mille
5 neuf (2009), selon, dans la mesure où vous pouviez
6 vous entendre ensemble pour présenter vos appels
7 d'offres et, dans certains cas, même former des
8 consortiums pour pallier à certaines lacunes au
9 niveau des compétences...

10 R. Oui.

11 Q. **[260]** ... et du savoir, où était l'intérêt et où
12 est la causalité entre le financement et l'octroi
13 de contrats?

14 R. En fait, c'est que ça nous permettait, comme je
15 l'ai dit également, de se rapprocher le plus
16 possible du barème donc d'avoir des honoraires le
17 plus près possible du barème, donc des honoraires
18 un peu plus élevés que si on avait été en
19 compétition.

20 Q. **[261]** Mais vous auriez pu faire ça sans par
21 ailleurs verser des sommes faramineuses en
22 financement politique illégal?

23 R. Mais disons que l'un n'allait pas sans l'autre. À
24 partir du moment où on est sollicités financière-
25 ment, politiquement, puis que là, les gens savent

1 bien que si on fait ça c'est parce qu'on a besoin
2 d'argent pour y arriver, évidemment la façon de
3 faire c'est de s'assurer que les firmes qui ont
4 contribué puissent avoir des contrats de façon
5 qu'il y ait un retour. C'est ça la façon.

6 Q. **[262]** Non, je comprends votre témoignage mais il me
7 cause problème puis je vous explique pourquoi parce
8 que si, puis essentiellement monsieur le
9 Commissaire Renaud, monsieur le Commissaire
10 Lachance, pardon, on se côtoie tellement, on
11 devient familier...

12 LA PRÉSIDENTE :

13 Pas en dehors des audiences.

14 Me MARTIN ST-JEAN :

15 Q. **[263]** Non. Mais monsieur le Commissaire Lachance
16 vous a posé la question la semaine dernière, est-ce
17 que vous avez vu, de par ces contributions
18 politiques-là, est-ce que ça c'est traduit par de
19 plus nombreux contrats ou c'est parce que les
20 programmes d'infrastructure étaient plus imposants
21 dans ces années-là que vous avez eu plus de
22 contrats? Et vous avez répondu « Bien on a eu plus
23 de contrats parce qu'il y avait plus de 'job'. ».

24 R. Puis qu'en même temps, on faisait le partage des
25 contrats à l'intérieur des firmes d'ingénieurs que

1 j'ai nommé. C'est tous ces éléments-là ensemble qui
2 ont donné ces résultats-là.

3 Q. **[264]** O.K. Mais il n'y a pas un dossier où
4 spécifiquement vous pouvez nous dire « À Montréal,
5 parce que j'ai donné trois pour cent (3 %) ou parce
6 que j'ai fait une contribution politique j'ai eu
7 tel dossier. ». Tout le monde le fait, vous le
8 faites et la roue tourne ainsi mais...

9 R. Écoutez Monsieur...

10 Q. **[265]** ... vous n'avez pas de retour spécifique sur
11 votre investissement?

12 R. Écoutez, bon, comme j'étais le porte-parole je suis
13 en mesure de dire, bon, O.K., les mandats ont été
14 partagés, que j'ai pu moi-même y trouver mon
15 compte, et je pense que j'ai trouvé davantage de
16 mandats que j'aurais pu en avoir à ce moment-là,
17 donc je pense que tout le monde y a trouvé son
18 compte, beaucoup plus que si ça avait été fait
19 autrement.

20 Q. **[266]** Oui, mais ce que vous avez fait, de la
21 collusion, entre firmes d'ingénierie, je comprends
22 que vous l'avez fait en discutant avec monsieur
23 Zampino, en discutant avec monsieur Trépanier,
24 selon ce que je comprends, mais vous auriez pu
25 également là... ces projets-là auraient été là et

1 vous auriez pu vous asseoir et simplement discuter
2 entre ingénieurs ou firmes d'ingénierie et vous
3 répartir la tarte.

4 R. Mais, disons que dès le départ, ça a commencé par
5 le financement politique.

6 Q. **[267]** O.K. Au niveau des comités de sélection, de
7 ce que je comprends de votre témoignage, monsieur
8 Trépanier ou Zampino vous aurait dit que vous
9 étiez... vous étiez pour avoir l'aide requise ou
10 que les membres de votre groupe étaient pour avoir
11 l'aide requise dans le cadre des comités de
12 sélection. Comment ça fonctionnait les comités de
13 sélection à la Ville de Montréal?

14 R. Dans les détails, je ne les connais pas, mais je
15 sais qu'il y avait des gens qui étaient nommés en
16 fonction d'un groupe de personnes qui avaient été
17 identifiées.

18 Q. **[268]** Combien de gens sur un comité de sélection?

19 R. Je ne peux pas vous dire, on n'avait pas ces
20 détails-là.

21 Q. **[269]** Vous ne pouvez pas dire qui non plus?

22 R. Non.

23 Q. **[270]** Le seul point de contact que vous avez eu
24 avec ces comités de sélection-là, si je comprends
25 bien, c'est monsieur Robert Marcil.

1 R. À un certain moment parce que...

2 Q. **[271]** À un certain moment...

3 R. ... avant que monsieur Marcil intervienne, avant
4 ça, monsieur Trépanier me disait toujours : « Bon.
5 Je m'occupe de ça, je vais reparler à monsieur
6 Zampino puis, écoute, on va s'assurer que ça
7 chemine ». Ça fait que je n'ai jamais su qui s'en
8 occupait avant ça, mais par la suite ça a été
9 monsieur Robert Marcil qui intervenait.

10 Q. **[272]** À quel moment que monsieur Marcil est
11 intervenu pour la première fois, selon vous?

12 R. Je ne me souviens pas, peut-être deux mille six
13 (2006), deux mille... dans ces environs-là là, je
14 ne peux pas dire l'année exacte.

15 Q. **[273]** Et ça, est-ce que ce serait une période qui
16 coïnciderait avec le moment où on vous a dit « il y
17 a Robert Marcil que vous devez rencontrer pour lui
18 remettre... » c'étaient deux mille ou trois mille
19 dollars (2-3 000 \$) là.

20 R. C'est arrivé après, dans d'autres... dans d'autres
21 événements.

22 Q. **[274]** O.K. Alors, c'est dans le cadre d'une
23 conversation que monsieur Trépanier vous aurait
24 dit...

25 R. Monsieur Trépanier.

1 Q. **[275]** ... « vous allez rencontrer ou vous allez
2 maintenant faire... ».

3 R. Mais, on s'est rencontré, comme je l'ai dit, à
4 quelques occasions là.

5 Q. **[276]** Pour d'autres dossiers ou pour d'autres
6 raisons?

7 R. Pour d'autres dossiers, monsieur Trépanier, moi-
8 même et monsieur Marcil. Et en même temps, des fois
9 on parlait de projets, des fois on parlait des
10 projets qui étaient en appel d'offres, puis je lui
11 remettais l'information. Ça fait qu'il y a eu
12 toutes sortes de rencontres là.

13 Q. **[277]** O.K. Cette somme, c'est deux mille dollars
14 que vous auriez remis à monsieur Marcil?

15 R. Oui, au nom de monsieur Trépanier, mais c'était
16 dans un dossier particulier là.

17 Q. **[278]** Et ce serait donc dans un des dix (10) ou
18 neuf dossiers qu'on a à l'écran?

19 R. Non, non, parce que c'était dans un dossier
20 d'arrondissement, géré par le central, mais
21 d'arrondissement.

22 Q. **[279]** D'accord. Donc, vous n'aviez pas à payer le
23 trois pour cent (3 %) dans...

24 R. Non.

25 Q. **[280]** O.K. Mais, vous avez également, par contre,

1 des dossiers ici dans lesquels vous n'aviez pas à
2 payer le trois pour cent (3 %).

3 R. Exact, parce que ça faisait partie de mes... des
4 mandats cadres que j'avais dans Pointe-aux-Trembles
5 qui...

6 Q. **[281]** Des mandats cadres où ce n'étaient pas des
7 travaux d'infrastructure.

8 R. Bien, dans certains cas, c'étaient... non, ce
9 n'étaient pas des travaux d'infrastructure, mais
10 c'étaient des travaux... c'est-à-dire ce n'étaient
11 pas des travaux dans le cadre des programmes
12 d'infrastructure, mais c'étaient des travaux
13 d'infrastructure là, je ne veux pas jouer avec les
14 mots, mais rattachés à des projets dans
15 l'arrondissement, des projets dans le développement
16 des infrastructures de Pointe-aux-Trembles.

17 Q. **[282]** O.K. Et le deux mille dollars (2 000 \$) en
18 question, c'était Pointe-aux-Trembles?

19 R. C'était un des projets dans le secteur de Pointe-
20 aux-Trembles, c'est ça.

21 Q. **[283]** O.K.

22 R. Mais, qui avait été fait par le central, l'appel
23 d'offres.

24 Q. **[284]** Environ vers deux mille six (2006). Vous ne
25 vous rappelez pas plus spécifiquement de quoi il

1 s'agissait?

2 R. Mais, pour le dossier qu'on parle, c'était plus
3 tard là.

4 Q. **[285]** Le dossier dont on parle!

5 R. Le deux mille dollars (2 000 \$) que vous parlez...

6 Q. **[286]** Oui.

7 R. ... c'était plus en deux mille neuf (2009), si ma
8 mémoire est bonne, c'était plus tard, deux mille
9 huit (2008), deux mille neuf (2009).

10 Q. **[287]** O.K.

11 R. En tout cas, il faudrait voir avec les pièces qu'on
12 avait validées là.

13 Q. **[288]** Deux mille huit (2008), deux mille neuf
14 (2009). Donc, le dossier du deux mille dollars
15 (2 000 \$), c'est deux mille huit (2008), deux mille
16 neuf (2009), selon ce que je comprends. Et c'est
17 dans Rivière-des-Prairies, Pointe-aux-Trembles.

18 R. Oui, Pointe-aux-Trembles.

19 Q. **[289]** Est-ce que vous avez une idée de... Excusez-
20 moi. Bien, écoutez, je ne poserai pas la question,
21 Maître Gallant vient de répondre à ma question.
22 Alors, peut-être pour confirmer là et qu'on l'ait,
23 Maître Gallant vient de me remettre un dossier. On
24 parle d'une résolution du comité exécutif. Je vais
25 lire là la description, essentiellement c'est sur

1 la rue de Clichy, ce serait ça?

2 R. C'est ça.

3 Q. **[290]** Entre la cinquante-septième (54ième) avenue
4 et l'extrémité est, ainsi que dans la cinquante-
5 huitième (58ième) et soixantième (60ième) avenues
6 dans la rue de Clichy et le boulevard Gouin, donc
7 une résolution du cinq (5) août deux mille neuf
8 (2009).

9 R. Exact.

10 Q. **[291]** Si vous me permettez juste un pendant que
11 j'ai...

12 Me DENIS GALLANT :

13 Voulez-vous qu'on prenne la pause et vous
14 pourriez... il est onze heures (11 h).

15 Me MARTIN ST-JEAN :

16 Oui, certainement. Certainement. Il est onze heures
17 (11 h), peut-être si vous me permettez une pause,
18 oui...

19 Me DENIS GALLANT :

20 Avec plaisir.

21 Me MARTIN ST-JEAN :

22 Plutôt que de faire ça...

23 LA PRÉSIDENTE :

24 Est-ce que d'autres personnes auront un contre-
25 interrogatoire avec monsieur Lalonde par la suite?

1 Maître Décary.

2 Me MICHEL DÉCARY :

3 Non, Madame la Présidente.

4 LA PRÉSIDENTE :

5 Merci.

6 SUSPENSION DE L'AUDIENCE

7 REPRISE DE L'AUDIENCE

8

9 MADAME LA GREFFIÈRE :

10 Monsieur Lalonde, vous êtes sous le même serment.

11 R. Merci.

12 Me MARTIN ST-JEAN :

13 Q. **[292]** Monsieur Lalonde, on s'est quitté, avant la
14 pause, sur le dossier de la rue de Clichy...

15 R. Oui.

16 Q. **[293]** ... et l'implication de monsieur Robert
17 Marcil. Avant de continuer là-dessus, je voudrais
18 revenir sur un élément de votre témoignage avant la
19 pause. Vous avez parlé, vous avez mentionné que
20 vous aimeriez, ou que peut-être une piste de
21 solution serait que, dans le cadre du mandat qu'une
22 Ville ou qu'un donneur d'ouvrage vous donne, vous
23 soyez plus « challengé » par les ingénieurs. C'est
24 un peu ça que vous avez dit?

25 R. Oui, effectivement.

1 Q. **[294]** Bon.

2 R. Et s'assurer qu'il y ait des vis-à-vis qui soient
3 en mesure, qu'ils aient le temps et qu'ils aient ce
4 qu'il faut pour qu'on puisse « challenger »
5 ensemble davantage, pour atteindre les mêmes
6 objectifs.

7 Q. **[295]** Mais dans la mesure où on donne un mandat à
8 des professionnels qualifiés, pourquoi ce
9 « challenge-là » devrait se faire? Je vais vous
10 donner un exemple. Vous avez déjà sûrement fait
11 affaire avec des avocats chez votre entreprise?

12 R. Hum, hum.

13 Q. **[296]** Ces cabinets d'avocats-là, professionnels,
14 que vous avez mandatés, vous ont fait des notes
15 d'honoraires?

16 R. Oui.

17 Q. **[297]** Vous avez eu des factures à payer?

18 R. Oui. Oui.

19 Q. **[298]** Est-ce que vous avez embauché d'autres
20 avocats pour vérifier le travail que vos avocats
21 avaient fait pour les « challenger », ces avocats-
22 là?

23 R. Non. Non mais on ne parle pas... On ne parle pas de
24 la même chose.

25 Q. **[299]** Oui?

1 R. Un donneur d'ouvrage, un donneur d'ouvrage qui
2 définit ses besoins, qui donne un travail à un
3 ingénieur-conseil, on doit se rapporter avec les
4 ingénieurs, donc, chez le donneur d'ouvrage, pour
5 être en mesure de vraiment s'assurer qu'on réponde
6 aux besoins techniques, là. On parle de technique.
7 Et à ce moment-là il y a toujours eu, à Montréal,
8 des ingénieurs qui étaient là pour nous
9 « challenger ». Il y a toujours eu des ingénieurs,
10 puis...

11 Q. [300] Bon. Alors...

12 R. Si vous me demandez d'essayer d'être, d'en venir...
13 Un, on a un rôle à jouer, je l'ai dit, nous autres
14 c'est... Lorsqu'on en est responsable, on doit
15 s'ajuster, mais en même temps, si on travaille avec
16 des ingénieurs à la Ville avec qui on peut
17 travailler main dans la main, puis davantage pour
18 atteindre des objectifs budget-échancier, je pense
19 que ça serait davantage prometteur. C'est dans cet
20 esprit-là, tout simplement.

21 Q. [301] Bon. Alors ce que je comprends, là, plus
22 précisément de votre témoignage, c'est lorsque vous
23 parlez d'être « challengé », c'est sur un point de
24 vue technique.

25 R. Absolument.

1 Q. **[302]** Mais on se comprend, là. D'un point de vue
2 technique, là, il n'y a pas de problème.

3 R. Non mais, point de vue technique, les
4 estimations...

5 Q. **[303]** Là où est...

6 R. ... les bordereaux de soumission, les devis, tout
7 ce qu'on fait, on le fait ensemble. Comme ça se
8 fait, exemple, avec le ministère des Transports,
9 comme ça se fait avec d'autres organismes.

10 Q. **[304]** Mais, encore une fois, d'un point de vue
11 technique, l'objet de la Commission, ce n'est pas
12 parce que des entrepreneurs ne mettaient pas
13 correctement le remblai, ou que des ingénieurs ne
14 dessinaient pas leurs plans. C'est un problème
15 monétaire, de quantum, de magouille, de masquage,
16 de...

17 R. Je le comprends, et j'ai dit qu'à cet égard-là
18 c'est à nous à jouer notre rôle dans la bonne voie.
19 Mais en même temps, si vous demandez si on veut
20 améliorer davantage les choses, c'est de travailler
21 davantage avec les gens chez le donneur d'ouvrage
22 pour s'assurer de cerner davantage les choses qu'on
23 a à faire. C'est ça...

24 Q. **[305]** Alors, au niveau du problème, votre
25 témoignage maintenant a ceci de particulier et

1 d'intéressant, c'est qu'il confirme que quand on
2 fait affaire à de la fausse facturation et à des
3 coûts qui ne devraient pas être défrayés par,
4 notamment ma cliente, la Ville de Montréal, le
5 problème émane de votre côté de la table.

6 R. Bien, en tout cas, moi j'ai témoigné pour ma part,
7 là.

8 Q. **[306]** Je comprends. Si on revient maintenant avec
9 monsieur Marcil et le dossier de la rue de Clichy,
10 ce que je voulais faire, et je remercie maître
11 Gallant de m'avoir remis les documents, là, je ne
12 crois pas qu'ils seront cotés mais c'est de les
13 situer dans le temps. Et la résolution du comité
14 exécutif est du cinq (5) août deux mille neuf
15 (2009), comme on le disait tout à l'heure, donc ça
16 nous situe, ça, à une période bien précise où vous
17 auriez remis de l'argent à monsieur Marcil, donc,
18 en deux mille neuf (2009).

19 R. À l'été... À l'été deux mille neuf (2009), quelque
20 chose comme ça, là.

21 Q. **[307]** À l'été deux mille neuf (2009). L'ouverture
22 des soumissions s'est faite au mois de mai deux
23 mille neuf (2009).

24 R. Pour les professionnels?

25 Q. **[308]** Pour les professionnels.

1 R. C'est ça.

2 Q. **[309]** Et donc, pour... Enfin, non pas pour les
3 professionnels. Pour le contrat en tant que tel,
4 là. À moins que je me trompe? Donnez-moi un
5 instant... Oui, pour les professionnels. Vous avez
6 raison. Pour le Groupe-Conseil Séguin. Alors on
7 parle du mois de mai deux mille neuf (2009),
8 processus d'adjudication d'appels d'offres, donc,
9 préalable à tout ça. On se situe, donc, aux mois de
10 mars, avril, mai, logiquement, là...

11 R. Mai...

12 Q. **[310]** ... pour ce qui est du processus de
13 sélection. Quand vous remettez spécifiquement à
14 monsieur Marcil cette somme d'argent-là... D'abord,
15 vous savez que monsieur Marcil nie avoir reçu de
16 l'argent de vous?

17 R. Hum, hum.

18 Q. **[311]** Quand vous nous dites avoir remis de l'argent
19 à monsieur Marcil, comment ça se passe? Où ça se
20 passe?

21 R. En fait...

22 Q. **[312]** À ce moment-là?

23 R. ... il y a deux éléments. Un élément qui m'est
24 revenu, là, Madame la Présidente, c'est que même...
25 Laurent Gravel, qui était dans l'arrondissement,

1 avait également informé un de mes associés, André
2 Prieur, qu'effectivement il serait requis un
3 montant pour un des membres du comité de sélection.
4 Parce qu'il faisait partie de l'arrondissement.
5 Donc, ça c'était un des éléments qui avaient été
6 portés à mon attention. Et puis par la suite,
7 monsieur Trépanier m'avait dit, « Écoute, Michel,
8 c'est un de tes dossiers, il y a un des membres du
9 comité de sélection », comme je l'avais témoigné,
10 « qu'il serait requis un certain montant, ça fait
11 qu'il dit, écoute, si tu pouvais l'apporter à
12 monsieur Marcil, puis à ce moment-là lui il pourra
13 s'en occuper. » Puis il dit : « Regarde, on en
14 tiendra compte dans la suite de tes dossiers. » Ça
15 fait que c'est ce que j'avais fait, là.

16 Q. [313] O.K. Et donc, vous rencontrez monsieur
17 Marcil?

18 R. Oui, c'était lors d'une rencontre où on discutait
19 de projets, où je lui remettais peut-être une liste
20 aussi d'un dossier qui s'en venait, là, je ne me
21 souviens pas précisément le...

22 Q. [314] À ses bureaux ou à vos bureaux?

23 R. Non, c'était probablement au lunch ou à un
24 déjeuner, quelque chose comme.

25 Q. [315] O.K. Et est-ce que vous lui posez des

1 questions, qui est le membre du comité à qui ça va?

2 R. Non. Moi il m'avait dit, Bernard Trépanier a dit :

3 « Regarde, c'est un membre du comité, tu lui
4 apportes ça, puis... » Bon, à un moment donné, des
5 fois, tu dis, regarde, on en sait déjà pas mal, le
6 reste va suivre son cours, puis c'est tout, là.

7 Q. **[316]** Qu'est-ce que vous saviez sur les comités de
8 sélection et son fonctionnement, à ce moment-là?

9 Vous me dites, vous en saviez déjà pas mal?

10 R. Non, mais déjà avec ce que je faisais, là, et...

11 Q. **[317]** O.K. Vous payez et vous ne posez pas de
12 questions?

13 R. Oui, mais en même temps, là, je faisais déjà un
14 bout de chemin, monsieur Trépanier et monsieur
15 Marcil le reste. Le comité de sélection, ça suit
16 son cours, puis... Non, je n'avais pas d'autre
17 information sur les membres.

18 Q. **[318]** Bernard Trépanier, à votre connaissance,
19 était-il en mesure d'avoir une influence sur un
20 comité de sélection?

21 R. Bien, en fait, quand je lui remettais la liste à
22 lui, c'est lui qui la remettait à qui de droit,
23 comme je l'ai expliqué à l'époque. Mais quand il la
24 remettait à Robert Marcil ou que moi je la
25 remettais, c'était le travail qu'on faisait de

1 remettre l'information, puis que ça puisse cheminer
2 dans le processus.

3 Q. **[319]** Outre Robert Marcil qui est apparu plus tard
4 dans ce stratagème-là, qui était à qui de droit?
5 Vous dites : « Il remettait ça à qui de droit pour
6 que ça se mette en branle »?

7 R. Avant ça, je ne sais pas à qui.

8 Q. **[320]** O.K. Donc, vous perdiez le contact avec votre
9 argent...

10 R. Oui.

11 Q. **[321]** ... et vous n'étiez pas en mesure de suivre
12 cet argent-là pour savoir où il aboutissait et
13 comment?

14 R. C'était toujours dans le cadre de l'organisation
15 électorale pour le financement politique, comme je
16 l'ai toujours dit.

17 Q. **[322]** Il est possible que monsieur Trépanier vous
18 ait menti?

19 R. Je ne peux pas...

20 Q. **[323]** Vous ne le savez pas?

21 R. Je ne le sais pas.

22 Q. **[324]** Monsieur Marcil, savez-vous ce qu'il est
23 advenu de lui à l'été deux mille neuf (2009)?

24 R. Je pense qu'il s'est trouvé un emploi dans une
25 autre firme. Pas dans une autre firme, mais dans

1 une firme privée, si je ne me m'abuse. Je ne sais
2 pas si c'est arrivé à l'été deux mille neuf (2009)
3 ou un peu après, là.

4 Q. **[325]** O.K. Si je vous disais qu'il s'est rendu
5 travailler chez Groupe SM?

6 R. Ah ça, SM, oui, j'ai su qu'il était rendu là par la
7 suite, mais vous me demandiez en deux mille neuf
8 (2009). Je ne sais pas à quel moment, mais je sais
9 qu'il était rendu chez SM.

10 Q. **[326]** Et Groupe SM, c'était une des entreprises ou
11 une des firmes d'ingénierie qui était
12 collusionnaire avec vous, ça?

13 R. Oui, effectivement.

14 Q. **[327]** Suite à son départ de la Ville de Montréal,
15 avez-vous continué à avoir des contacts avec
16 monsieur Marcil chez Groupe SM?

17 R. Oui, oui. On s'est vus à l'occasion dans d'autres
18 événements, mais au début il ne travaillait pas sur
19 des dossiers de Montréal. C'est ce que j'ai pu
20 comprendre.

21 Q. **[328]** C'est ce qu'on vous a dit?

22 R. Oui.

23 Q. **[329]** Bien qu'il ne travaillait pas sur des
24 dossiers de Montréal, est-ce que dans le cadre du
25 système collusionnaire que vous aviez en place,

1 vous avez eu des discussions avec monsieur Marcil?

2 R. Non. Non.

3 Q. **[330]** Est-ce qu'on pourrait aller à la pièce
4 29P-316, qui est la liste des rencontres au Club
5 357c, s'il vous plaît? À la page 7 plus
6 spécifiquement. C'est à votre... À la page 7, à la
7 ligne ou à la date du treize (13) février deux
8 mille huit (2008). Vous voyez, Monsieur Lalonde, où
9 on se situe, là?

10 R. Oui, oui. Bien sûr, bien sûr.

11 Q. **[331]** D'accord? On voit « nouveau membre, monsieur
12 Yvan Côté ». C'est un de vos associés, ça?

13 R. C'est un de mes associés, absolument.

14 Q. **[332]** Yvan Côté était à ce moment-là avec votre
15 entreprise?

16 R. Ah, bien oui, Yvan Côté est avec nous depuis mil
17 neuf cent quatre-vingt-neuf (1989).

18 Q. **[333]** On voit « nouveau membre, première visite »,
19 est-ce que, et je vous pose la question, là,
20 c'était un « membership » corporatif que vous aviez
21 ou c'était un « membership » de monsieur Côté
22 personnellement?

23 R. C'était un « membership » corporatif qu'on venait
24 juste de s'inscrire, là, comme « membership » au
25 Club 357 en deux mille huit (2008).

1 Q. **[334]** D'accord. Est-ce que vous savez pourquoi
2 monsieur Marcil rencontre monsieur Côté à ce
3 moment-là?

4 R. En fait, c'est monsieur Côté qui avait invité
5 monsieur Marcil pour une rencontre de travail.
6 Parce qu'il faut comprendre que dans les dossiers
7 qu'on avait en cours, bien monsieur Marcil était
8 directeur de cette division-là, et on avait à le
9 rencontrer, et au niveau des projets techniques
10 également. Ça fait que c'était mon associé Yvan
11 Côté qui s'occupait des dossiers techniques. Donc,
12 il avait rencontré monsieur Marcil avec un autre
13 représentant, qui est caviardé, mais dans le but de
14 parler de projets, des projets en cours, puis avoir
15 des informations. C'était technique.

16 Q. **[335]** Puis vous ne pouvez pas me dire pour quel
17 dossier spécifiquement et dans quel contexte
18 spécifiquement?

19 R. C'était pour un dossier technique.

20 Q. **[336]** Monsieur Côté connaissait les activités de
21 développement auxquelles vous avez fait référence
22 dans le cadre de votre témoignage?

23 R. Il les connaissait, mais disons, comme je l'ai
24 expliqué hier, de façon limitée. Il était au
25 courant de certaines choses.

1 Q. **[337]** Bon. Le fait que vous corrompiez un élu
2 municipal, est-ce que monsieur Côté était au
3 courant de ça?

4 R. Un élu municipal!

5 Q. **[338]** Oui. Monsieur Zampino, membre du comité
6 exécutif à la Ville de Montréal, était un élu.

7 R. D'accord. Moi, c'est de l'argent que je remettais à
8 monsieur Bernard Trépanier.

9 Q. **[339]** Vous n'avez jamais remis d'argent à monsieur
10 Zampino?

11 R. Non.

12 Q. **[340]** Monsieur Zampino n'a jamais été là lorsque de
13 l'argent a été remis à monsieur Trépanier?

14 R. Non. À ma connaissance, j'ai toujours remis
15 l'argent directement à monsieur Trépanier.

16 Q. **[341]** D'accord. Est-ce que monsieur Côté savait que
17 l'entreprise s'adonnait à être complice de fausses
18 facturations ou de surfacturations quant à des
19 extra et des quantités à des bordereaux?

20 R. Disons qu'il le savait, mais de façon très... très
21 discrète. On faisait notre travail et puis, lui, il
22 s'occupait de la conception parce que monsieur Côté
23 s'occupait plus de la conception proprement dite
24 des projets.

25 Q. **[342]** C'est assez vague et ambigu ce que vous nous

1 dites là « avoir une connaissance discrète » là. On
2 peut être assis ou on peut être debout, mais il est
3 rare qu'on peut être entre les deux là.

4 R. Non, je comprends, sauf que la partie exécution de
5 chantier, c'était un autre des associés qui s'en
6 occupait et monsieur Côté s'occupait plus de la
7 partie conception des projets. C'est pour ça qu'il
8 était moins au fait de la partie surveillance de
9 chantier et donc le travail qu'on faisait avec les
10 entrepreneurs.

11 Q. **[343]** Alors, qui sont les... qui sont les associés
12 et les employés de Groupe Séguin ou de Génus qui
13 étaient en contact avec les entrepreneurs, de vos
14 associés? Vous me dites que monsieur Côté n'était
15 pas directement en contact sur le terrain.

16 R. C'est ça.

17 Q. **[344]** C'est ça?

18 R. Exact.

19 Q. **[345]** Monsieur Prieur?

20 R. Monsieur Prieur, c'était un de mes associés qui
21 était comme directeur du département qui touchait
22 de la surveillance des travaux.

23 Q. **[346]** Lui, il était au courant.

24 R. Oui.

25 Q. **[347]** Il était... il n'y avait pas de discrétion

1 dans sa connaissance.

2 R. Non.

3 Q. **[348]** Qui d'autre était au courant?

4 R. Mes autres associés étaient... étaient plus au
5 courant de ce que je faisais, mais pas de ces
6 détails-là là au niveau des entrepreneurs.

7 Q. **[349]** Quelles autres activités auxquelles vous
8 faites référence dans le moment?

9 R. Au fait que, exemple, quand on faisait des
10 contributions politiques, à un certain moment, je
11 les sollicitais pour participer et je les
12 compensais, donc évidemment il savait que c'était à
13 l'instar de travail qu'on faisait et de complicité
14 avec les entrepreneurs.

15 Q. **[350]** O.K. Mais, le travail de complicité avec les
16 entrepreneurs, est-ce que je dois comprendre que
17 seul monsieur Prieur et vous étiez au courant?

18 R. De façon générale, oui.

19 Q. **[351]** Je ne vous demande pas de façon générale,
20 vous êtes sous serment.

21 R. Oui. Oui.

22 Q. **[352]** Je vous demande de façon spécifique qui le
23 savait?

24 R. C'était monsieur Prieur, moi-même puis il y avait
25 aussi mon autre associé au niveau des finances là.

1 Q. **[353]** Il avait un nom cet autre associé-là. Vous
2 faites preuve de réticence.

3 R. Serge Desmarais.

4 Q. **[354]** Bon. Merci. Alors, monsieur Desmarais,
5 monsieur Prieur. Qui d'autre? S'il le faut, je vais
6 vous les arracher un par un.

7 R. Non, non, non, mais on est six associés.

8 LA PRÉSIDENTE :

9 Je pense que... je m'excuse, Maître St-Jean.

10 R. Je l'ai expliqué hier.

11 Q. **[355]** Mais, je pense qu'il répond tout le temps aux
12 questions, il suffit de lui poser la question.

13 Me MARTIN ST-JEAN :

14 Écoutez, je ne devrais pas avoir à poser deux à
15 trois questions quand je lui demande « qui » et
16 qu'il me dit « vaguement une personne », c'est une
17 forme de réticence à répondre ça, Madame la
18 Commissaire et je ne veux pas avoir à faire...

19 LA PRÉSIDENTE :

20 À moins que je me trompe... à moins que je me
21 trompe, Maître, à chaque fois que vous lui avez
22 demandé le nom d'une personne, il vous répond.
23 Peut-être que je me trompe.

24 Me MARTIN ST-JEAN :

25 Oui, mais... Enfin.

1 R. Maître St-Jean, deux autres de mes associés étaient
2 plus dans les départements structure du bâtiment...

3 Q. [356] Oui.

4 R. ... donc ils étaient moins au fait de cette façon
5 de faire-là. Ils participaient aux activités de
6 financement.

7 Q. [357] Oui.

8 R. Et à ce moment-là, je les.. Ils participaient, ils
9 prenaient des billets et je les compensais. Ça fait
10 que sur ce volet-là, ils étaient au fait, puis ils
11 savaient qu'effectivement l'argent provenait
12 d'opérations avec les entrepreneurs, mais ils ne
13 savaient pas les détails, puis ils ne savaient pas
14 les entrepreneurs.

15 Q. [358] D'accord.

16 R. C'est dans ce sens-là pourquoi je disais que
17 c'était général.

18 Q. [359] O.K. Si on revient à la pièce qui est devant
19 vous pour la rencontre avec monsieur Côté, vous
20 n'êtes pas en mesure donc de me dire de façon
21 spécifique quel était l'objet de cette rencontre.
22 Juste en termes de date là, ce n'est pas un projet
23 qui revient.

24 R. Non, c'est un dossier... ce sont des dossiers
25 techniques là. Écoutez, on avait beaucoup de

1 dossiers techniques, autant à Pointe-aux-Trembles
2 que dans... qu'avec le central. Puis évidemment,
3 bien, il faut rencontrer le directeur à l'occasion.
4 Et probablement qu'il était accompagné d'un
5 autre... un autre ingénieur pour discuter d'un
6 projet. Yvan, Yvan Côté, son rôle, c'était de
7 s'occuper des projets particulièrement la
8 conception, donc il fallait qu'il les fasse
9 avancer, les rencontrent. Puis s'il y avait des
10 problèmes à gérer, informer le directeur ou le
11 responsable du projet pour faire avancer le
12 dossier, c'est normal.

13 Q. **[360]** Est-ce que... D'accord. Merci. Est-ce que
14 monsieur Marcil a sollicité un emploi auprès de
15 votre firme à peu près à ce moment-là?

16 R. Je vous dirais que, moi, j'ai déjà parlé à monsieur
17 Robert Marcil.

18 Q. **[361]** Il y a eu des discussions.

19 R. Oui, oui, oui, oui. C'est qu'à un moment donné
20 quand j'ai su que Robert Marcil s'en allait après,
21 j'ai dit : « Écoute... » parce que Robert Marcil,
22 c'est un bon ingénieur. J'ai dit : « Robert,
23 écoute, si jamais tu te cherches un emploi, la
24 porte est ouverte chez nous ».

25 Q. **[362]** O.K.

1 R. Ça fait qu'il m'avait dit qu'il regardait dans des
2 grandes entreprises pour un emploi. Ça fait que ça
3 s'est arrêté là.

4 Q. **[363]** À quel moment environ, vous avez eu ces
5 conversations-là?

6 R. Ah! Après qu'il ait... après qu'il ait quitté.

7 Q. **[364]** Après qu'il ait quitté.

8 R. Oui, c'est ça.

9 Q. **[365]** Alors, si on situe un départ vers juillet
10 deux mille neuf (2009) là.

11 R. Dans ces environs-là, à l'été, je pense que c'est à
12 l'été, quelque chose comme.

13 Q. **[366]** Monsieur Robert Abdallah, monsieur Zambito
14 avait témoigné...

15 M. RENAUD LACHANCE, commissaire :

16 Si vous me permettez avant qu'on...

17 Me MARTIN ST-JEAN :

18 Pardon.

19 M. RENAUD LACHANCE, commissaire :

20 Dans le projet de la rue Clichy, Maître St-Jean,
21 est-ce que vous les connaissez, vous, le nom des
22 gens qui faisaient partie du comité de sélection?

23 Me MARTIN ST-JEAN :

24 Pas au moment où je vous parle.

25

1 M. RENAUD LACHANCE, commissaire :

2 Est-ce que c'est possible de nous obtenir
3 l'information?

4 Me MARTIN ST-JEAN :

5 Très certainement, oui.

6 M. RENAUD LACHANCE, commissaire :

7 Q. **[367]** Est-ce que vous avez parfois eu l'impression
8 que le deux mille dollars (2 000 \$) était peut-être
9 pour monsieur Marcil lui-même quand vous lui avez
10 donné?

11 R. Non. Non, parce que...

12 Q. **[368]** C'était vraiment pour un membre du comité de
13 sélection.

14 R. Oui.

15 Q. **[369]** Est-ce que vous savez si monsieur Marcil
16 faisait partie du comité de sélection?

17 R. Je ne le sais pas.

18 Q. **[370]** Non. Vous ne le savez pas.

19 Me MARTIN ST-JEAN :

20 Q. **[371]** Les sommes que... Il me semble que vous ne
21 faisiez pas, puis on discute, que vous ne faisiez
22 pas un suivi très serré, en termes de retour sur
23 l'investissement des sommes que vous remettiez à
24 monsieur Trépanier, que vous remettiez pour les
25 comités de sélection. Est-ce que je me trompe?

1 R. On ne faisait pas de suivi serré là-dessus. Le seul
2 suivi qu'on faisait, c'est lorsqu'on avait un
3 engagement financier...

4 Q. **[372]** On vous...

5 R. ... puis que je le faisais en plusieurs versements,
6 c'était le suivi que je faisais. M'assurer de
7 livrer le montant total. Ça c'est le suivi qu'on
8 faisait.

9 Q. **[373]** Donc, puis si on prend le... on prend ça sous
10 un autre angle, on vous faisait une demande
11 d'argent, et si je comprends bien, parce qu'on en
12 faisait à tout le monde, vous ne vouliez pas être
13 celui qui était pour être, si on fait un parallèle
14 avec le jeu de la chaise musicale, là, vous ne
15 vouliez pas être celui qui se retrouvait sans
16 chaise, essentiellement.

17 R. C'est ça.

18 Q. **[374]** Et, essentiellement, vous ne faisiez pas
19 vraiment beaucoup de suivi non plus, parce que ça
20 ne vous coûtait rien de financer toutes ces
21 activités-là.

22 R. Bien, ça ne coûtait rien... Ça coûtait... Ça
23 coûtait de l'argent.

24 Q. **[375]** Ça coûtait de l'argent?

25 R. Bien, je veux dire, quand on donne, c'est parce

1 qu'on donne de l'argent. Ça veut dire que ça coûte
2 de l'argent.

3 Q. [376] Oui...

4 R. Dans ce sens-là.

5 Q. [377] Oui oui, je comprends, mais corrigez-moi si
6 je me trompe, là, mais chaque dollar que vous avez
7 donné de façon illégale, c'est quatre dollars (4 \$)
8 de deniers publics que vous avez soutirés, en bout
9 de ligne. Parce que vous nous avez dit qu'il y
10 avait vingt-cinq pour cent (25 %) d'extra qui
11 vous...

12 R. Oui.

13 Q. [378] ... des extra que vous accordiez, qui vous
14 revenait.

15 R. Puis qu'on se servait pour les contributions
16 politiques.

17 Q. [379] Exactement.

18 R. C'est ça.

19 Q. [380] Alors ça ne vous coûtait rien, ça, ce
20 financement-là. Le financement politique dont on
21 parle depuis le début, là, auquel vous avez
22 participé, c'est les contribuables montréalais qui
23 l'ont financé.

24 R. C'est à même les projets qu'on a réalisés,
25 effectivement.

1 Q. **[381]** O.K. Je vous remercie, je n'ai pas d'autres
2 questions.

3 Me DENIS GALLANT :
4 Maître St-Jean...

5 Me MARTIN ST-JEAN :
6 J'ai peut-être d'autres questions.

7 M. RENAUD LACHANCE, commissaire :

8 Q. **[382]** Écoutez. Sur un sujet tout à fait différent,
9 je vais revenir sur le financement des partis
10 politiques. Vous avez dit dans votre témoignage que
11 parfois c'est vous qui offrait de l'argent. Parfois
12 on vous en sollicitait. Est-ce que vous diriez
13 qu'on vous a plus souvent sollicité que vous, vous
14 n'avez offert de l'argent par vous-même?

15 R. Je vous dirais que neuf fois sur dix (10) j'ai été
16 sollicité. Mais vous comprenez que quand on est
17 dans un processus de partenariat, il y a une
18 relation d'affaires qui s'est établie, pas
19 nécessairement d'amitié, mais je veux dire
20 d'affaires, quand même assez proche, puis qu'on
21 arrive aux élections, puis à un moment donné, bon,
22 les élections s'en viennent... C'est comme une
23 discussion conviviale qui se fait, là. Tu sais,
24 « Je ne te donnerai pas tant », tu sais, tu dis...
25 Tu espères que ça soit le moins possible. Ça fait

1 qu'à un moment donné, « Regarde, on pense que
2 tant », ça fait que... Mais je le donnais. Mais en
3 réalité, de façon générale, j'ai toujours été
4 sollicité, là.

5 Q. **[383]** O.K. Ça fait que vous...

6 R. C'est assez rare qu'on prenait...

7 Q. **[384]** Donc, de façon générale, plus souvent
8 sollicité que vous-même vous ne vous êtes offert à
9 donner de l'argent sans qu'on vous le demande.

10 R. Exact. Mais, comme j'ai déjà expliqué, si j'allais,
11 tentativement, dans une nouvelle municipalité où je
12 voulais, mettons, m'introduire, c'est sûr que là je
13 rencontrais les gens, puis là, bien, les gens
14 disaient, « Bien O.K., oui, mais si tu veux, il
15 faudrait que tu contribues. » Tu sais? Ça fait qu'à
16 un moment donné, en bout de ligne, de façon
17 générale, on était toujours sollicité.

18 Q. **[385]** O.K. Est-ce que vous diriez qu'au niveau
19 provincial c'était peut-être encore plus souvent
20 sollicité, ou moins souvent sollicité, si on
21 compare ça au niveau municipal? Est-ce qu'il y
22 avait des comportements...

23 R. Non. Au niveau provincial, non.

24 Q. **[386]** ... différents ou c'est pareil aux deux
25 places?

1 R. On était sollicité.

2 Q. **[387]** Donc, autant au provincial qu'un municipal,
3 vous êtes plus souvent sollicité que vous n'avez
4 offert de l'argent. Est-ce que vous avez vu un
5 certain changement de comportement? Vous avez dit
6 que depuis deux mille...

7 MADAME LA GREFFIÈRE :

8 Juste un instant il faut qu'il réponde. Qu'on
9 entende les...

10 M. RENAUD LACHANCE, commissaire :

11 Ah, bien, je pense... O.K.

12 Q. **[388]** Pourriez-vous... Oui.

13 MADAME LA GREFFIÈRE :

14 Oui.

15 M. RENAUD LACHANCE, commissaire :

16 Q. **[389]** Pourriez-vous répondre? Parce que je pense
17 qu'il avait répondu, mais...

18 MADAME LA GREFFIÈRE :

19 Non. Ce n'était pas enregistré.

20 M. RENAUD LACHANCE, commissaire :

21 O.K.

22 R. Ce n'était pas enregistré?

23 Q. **[390]** Bon.

24 R. Excusez. C'est-à-dire? Rappelez-moi votre question?

25 Q. **[391]** J'ai dit, est-ce que, donc, vous dites

1 qu'autant au niveau provincial qu'au municipal,
2 vous étiez pas mal plus souvent sollicité que vous
3 offrait, et il n'y a pas, je dirais, là, il n'y a
4 pas de différence entre les deux, là.

5 R. Non. Parce qu'un événement dans un comté, on
6 recevait soit un appel, comme je vous ai expliqué,
7 ou je recevais une lettre. C'est parce qu'on était
8 sollicité. Puis à un moment donné quelqu'un
9 m'appelait pour dire, « Écoute, vas-tu prendre
10 trois, quatre billets? » Mais quand je recevais la
11 lettre, je me suis... Tu sais... Des fois on avait
12 tendance à dire, regarde, si personne ne nous
13 appelle on va pouvoir passer à d'autre chose. Ça
14 fait que, de façon générale, on était sollicité.

15 Q. **[392]** O.K. Vous avez dit depuis deux mille neuf
16 (2009), ou depuis Marteau, il y a eu un peu un
17 changement de comportement, où c'est plus prudent,
18 il y a moins de collusion, moins d'accommodements.
19 Est-ce qu'au niveau du financement des partis
20 politiques, au niveau de la sollicitation, est-ce
21 que depuis deux mille neuf (2009) vous sentez qu'on
22 vous sollicite un peu moins qu'on ne vous
23 sollicitait auparavant?

24 R. Beaucoup moins.

25 Q. **[393]** Parce qu'il y a quand même eu deux élections

1 en...

2 R. Oui oui.

3 Q. **[394]** Deux élections... Deux élections entre-temps,
4 là. Beaucoup moins qu'avant?

5 R. Deux élections depuis deux mille neuf (2009)?

6 Q. **[395]** Il y a eu l'élection, récemment, la dernière,
7 là. Est-ce que vous avez été moins sollicité
8 qu'auparavant?

9 R. Beaucoup moins sollicité.

10 Q. **[396]** Beaucoup moins sollicité?

11 R. Bien, quand je dis beaucoup moins, c'est qu'on a
12 reçu quand même, dans certains cas, des lettres
13 habituelles, mais pas d'appels puis de
14 sollicitation plus intensive.

15 Q. **[397]** Plus intensive. Vous savez possiblement qu'il
16 y a eu un changement à la loi électorale, que
17 maintenant les contributions politiques sont
18 passées de trois mille (3 000 \$) à cent dollars
19 (100 \$) au niveau provincial, au niveau municipal
20 ça n'a rien changé. Est-ce que, quoi que récent,
21 est-ce que vous pouvez dire si, de votre point de
22 vue, ça risque peut-être d'amener encore moins de
23 sollicitation, ou bien plus de sollicitation, et en
24 sachant qu'on va aller chercher d'autres personnes
25 autour de nous pour faire des contributions?

1 Comment vous... Avec votre expérience en
2 financement des partis politiques...

3 R. Je... Je... Je...

4 Q. **[398]** ... comment vous voyez ça?

5 R. Mon expérience... Je ne peux pas vous répondre,
6 dans le sens que mettons qu'avec tout ce qu'on a
7 vécu ces derniers temps et tout ce que je vis
8 actuellement, c'est sûr que je ne serai pas un très
9 grand contributeur pour les prochaines élections,
10 là, dans le contexte, mais moi je pense qu'il va
11 falloir que ça soit regardé d'une façon différente,
12 là. Pas juste une question de trois mille
13 (3 000 \$), cent (100 \$) ou mille dollars (1 000 \$),
14 il faudrait que ce soit une approche complètement
15 différente si on veut changer les choses. Ce n'est
16 pas une question de montant, c'est une question de
17 façon de faire, de façon d'organiser et de
18 permettre aux municipalités ou aux organisations de
19 faire de la politique.

20 Q. **[399]** Mais vous croyez que bon, depuis deux mille
21 neuf (2009), vous confirmez qu'il y a eu moins de
22 sollicitation?

23 R. Oui.

24 Q. **[400]** Est-ce que vous pouvez dire aussi que depuis
25 deux mille neuf (2009), il y a eu également moins

1 d'offres de contribuer de la part des firmes ou des
2 gens que vous connaissez qui le faisaient? Est-ce
3 que vous sentez qu'il y a une petite retenue
4 également d'offrir?

5 R. Je ne peux pas parler des autres, mais moi je pense
6 que mes dernières contributions de l'entreprise ont
7 été faites au début deux mille dix (2010), puis on
8 n'en a pas refait depuis ce temps-là.

9 Q. **[401]** Et en deux mille neuf (2009), vous avez fait
10 moins d'offres d'aider des gens, vous-même
11 directement?

12 R. Absolument.

13 LA PRÉSIDENTE :

14 Q. **[402]** Est-ce que vous attribuez le fait qu'on vous
15 ait moins sollicité aux élections ou à la venue de
16 l'Escouade Marteau?

17 R. Peut-être les deux, là, je ne peux pas en tirer de
18 conclusions précises.

19 Q. **[403]** Parce que vous, vous avez dit : « C'était les
20 enquêtes qui étaient en cours qui ont fait que nous
21 n'étions plus... »

22 R. C'est ça.

23 Q. **[404]** « ... que nous ne voulions plus nous engager
24 sur cette voie et qui a fait qu'il y a une baisse
25 substantielle de montants d'octrois de contrats. »

1 Mais est-ce que de l'autre côté, vous avez noté que
2 vous étiez... Est-ce que vous pouvez mettre une
3 date ou une époque, ou une période, au moment où
4 vous avez commencé à être beaucoup moins sollicité?

5 R. C'est à peu près fin deux mille neuf (2009), début
6 deux mille dix (2010). En tout cas, moi je regarde
7 nos dernières contributions, c'est au début de
8 l'année deux mille dix (2010), puis après ça on a
9 senti que ça s'est estompé. Un, nous on devenait
10 mal à l'aise. Puis deuxièmement, je pense que
11 toutes les organisations aussi l'étaient également.

12 Q. **[405]** O.K.

13 M. RENAUD LACHANCE, commissaire :

14 Q. **[406]** Est-ce que vous pouvez dire que, autant au
15 niveau municipal qu'au niveau provincial, c'était
16 une pratique utilisée de manière relativement
17 uniforme par l'ensemble des partis? Autant au
18 niveau municipal qu'au niveau provincial, c'est-à-
19 dire, il n'y a pas de... un parti n'était pas plus
20 axé là-dessus qu'un autre, selon...

21 R. C'était général. C'était général.

22 Me MARTIN ST-JEAN :

23 Q. **[407]** J'ai quelques questions. J'ai mentionné le
24 nom de monsieur Abdallah.

25 R. Oui.

1 Q. **[408]** Et j'aimerais savoir si vous avez été témoin
2 d'une remise d'argent à monsieur Abdallah?

3 R. Non.

4 Q. **[409]** Est-ce que quiconque vous a dit que des
5 sommes d'argent avaient été remises à monsieur
6 Abdallah?

7 R. Non.

8 Q. **[410]** Donc, si je comprends votre témoignage, là,
9 si on parle de fonctionnaires de la Ville qui
10 auraient été corrompus, il y en aurait eu, selon ce
11 que je comprends de votre témoignage, trois?
12 Monsieur Gravel, Rivière-des-Prairies, Pointe-aux-
13 Trembles; monsieur Lachapelle, Ahuntsic-
14 Cartierville; et vous auriez remis de l'argent à
15 monsieur Marcil?

16 R. C'est ça.

17 Q. **[411]** Comptant. Donc, outre ces trois-là, est-ce
18 qu'il y a d'autres fonctionnaires de la Ville de
19 Montréal à qui vous avez remis de l'argent?

20 R. Pas à ma connaissance. Non.

21 Q. **[412]** Vous?

22 R. Non. Pas à ma... Moi c'est non, mais pas à ma
23 connaissance pour le reste.

24 Q. **[413]** Et aucun de vos collègues ou associés ne vous
25 a fait mention de remise ou de corruption d'autres

1 fonctionnaires de la Ville de Montréal?

2 R. Pas à ma connaissance.

3 Q. **[414]** Merci.

4 M. RENAUD LACHANCE, commissaire :

5 À quel moment pensez-vous pouvoir nous avoir la
6 réponse pour la composition du comité de sélection?
7 Cet après-midi?

8 Me MARTIN ST-JEAN :

9 Bien, je vais me rendre à mon ordinateur, je vais
10 envoyer la requête et... dans les meilleurs délais.

11 M. RENAUD LACHANCE, commissaire :

12 Excellent. Merci.

13 LA PRÉSIDENTE :

14 Maître Gallant?

15 Me DENIS GALLANT :

16 J'aurais une question en lien, là, avec les
17 nombreux contre-interrogatoires, et ensuite de ça
18 je vais laisser la place à mon collègue maître
19 Tremblay pour une requête pour le statut de
20 participant ou d'intervenant.

21 Et ensuite de ça, je regarde l'heure, parce
22 que vous savez, vous avez rendu une ordonnance
23 prévoyant une ordonnance de non-publication
24 temporaire pour la suite du témoignage.

25

1 LA PRÉSIDENTE :

2 Préventive.

3 Me DENIS GALLANT :

4 Ça prend quinze (15) minutes généralement, donc je
5 pense qu'on devrait suspendre une fois qu'on aura
6 tous terminé, avant de tomber à la poursuite du
7 témoignage en non-publication à quatorze heures
8 (14 h).

9 LA PRÉSIDENTE :

10 Parfait.

11 Me DENIS GALLANT :

12 Et j'aurais une seule question.

13 LA PRÉSIDENTE :

14 O.K. Alors, ce qui veut donc dire que, à toutes
15 fins pratiques, après la question de maître
16 Gallant, Monsieur Lalonde, vous pourrez quitter.
17 Pour revenir...

18

19 RÉINTERROGÉ PAR Me DENIS GALLANT :

20 Q. **[415]** Une seule question, je vous ai évoqué à
21 quelques endroits lors de mon interrogatoire le
22 départ officiel de monsieur Bernard Trépanier, et
23 je vous l'ai situé spécifiquement à la mi-juin deux
24 mille six (2006).

25 R. Hum hum.

1 Q. **[416]** Parfait. Vous avez évoqué dans votre
2 témoignage avoir participé à de nombreux cocktails
3 de financement, tant au niveau des arrondissements,
4 et certains au central, donc au Rizz, jusqu'en deux
5 mille neuf (2009)?

6 R. À peu près, oui.

7 Q. **[417]** Après juin deux mille six (2006), avez-vous
8 côtoyé, croisé ou vu monsieur Bernard Trépanier
9 dans des activités officielles d'Union Montréal?

10 R. Absolument. Il était présent comme à l'habitude.

11 Q. **[418]** Avez-vous, lorsque vous avez été dans ces
12 événements-là, lorsque vous avez vu, quand vous
13 dites « comme à l'habitude » monsieur Bernard
14 Trépanier, avez-vous vu à ces mêmes événements-là
15 le maire Gérald Tremblay?

16 R. C'est arrivé à l'occasion qu'il était présent,
17 effectivement.

18 Q. **[419]** Le président du comité exécutif jusqu'en deux
19 mille huit (2008)?

20 R. Également lui aussi.

21 Q. **[420]** C'est monsieur Zampino?

22 R. Pas dans tous les événements, mais il était
23 présent.

24 Q. **[421]** Parfait. Je n'ai pas d'autres questions.

25

1 LA PRÉSIDENTE :

2 Q. **[422]** Merci. Alors, vous pouvez quitter, Monsieur
3 Lalonde, pour revenir à deux heures cet après-midi.

4 R. Merci.

5 Q. **[423]** Merci.

6 ET LE TÉMOIN NE DIT RIEN DE PLUS

7

8 DISCUSSION DE PART ET D'AUTRE

9 Me SIMON TREMBLAY :

10 Donc, bonjour, Madame la Présidente.

11 LA PRÉSIDENTE :

12 Oui. Bonjour, Maître Tremblay.

13 Me SIMON TREMBLAY :

14 Bonjour, Monsieur le Commissaire. Donc, brièvement,
15 on a une requête présentable à l'heure où on se
16 parle émanant de Constructions Frank Catania et
17 Associés qui désire obtenir un statut. Quant à la
18 nature du statut, je vais laisser leur avocate,
19 Nadia Thibault, vous entretenir très brièvement. Je
20 crois qu'elle a des amendements à vous soumettre et
21 après ça je pourrai vous exprimer la position des
22 procureurs quant à cette demande. Merci.

23 Me NADIA THIBAUT :

24 Alors, bonjour, Madame, Monsieur. Ah! Il faut que
25 j'aille... Alors, Madame, Monsieur les

1 Commissaires. Nadia Thibault représentante de
2 Constructions Frank Catania. Alors, on sollicite
3 aujourd'hui, en fait, on sollicitait aujourd'hui un
4 statut d'intervenant pour le reste des travaux de
5 la Commission. Maintenant, suite à des discussions
6 qui sont intervenues avec les procureurs de la
7 Commission, j'aimerais apporter un amendement afin
8 de se faire octroyer un statut de participant dans
9 les limites qui ont été convenues avec les
10 procureurs, et j'ai avec moi des conclusions qui
11 sont amendées que j'aimerais déposer.

12 LA PRÉSIDENTE :

13 Avez-vous autre chose à ajouter?

14 Me NADIA THIBAUT :

15 De la requête, les allégations sont là, si vous
16 avez des questions, je peux... je peux aborder plus
17 amplement là, mais...

18

19 DÉCISION

20 LA PRÉSIDENTE :

21 Alors, voici.

22 Considérant la décision rendue par les
23 Commissaires le sept (7) juin deux mille douze
24 (2012) sur le statut des parties;

25 Considérant la requête amendée présentée

1 par Constructions F. Catania;

2 Considérant que la compagnie F. Catania a
3 un intérêt direct et qu'elle est susceptible d'être
4 visée par notre rapport;

5 Alors, pour ces motifs, les Commissaires
6 accueillent et accordent la requête selon ses
7 conclusions et accordent le statut de participant à
8 la requérante Constructions Frank Catania et
9 Associés; limitent cette participation à tout ce
10 qui concerne directement la requérante; limitent le
11 droit d'accès aux résumés de témoignages anticipés
12 et aux documents, compte tenu des paramètres de la
13 participation octroyée et permettent aux procureurs
14 de la Commission de limiter les détails de
15 l'information contenue dans les résumés de
16 témoignages anticipés ou encore dans les documents,
17 afin d'assurer le bon déroulement de l'enquête.

18 Me NADIA THIBAUT :

19 Merci.

20 LA PRÉSIDENTE :

21 Voilà!

22 Me SIMON TREMBLAY :

23 Merci.

24 LA PRÉSIDENTE :

25 Je vous remets l'original des conclusions. O.K.

1 Merci.

2 Me SIMON TREMBLAY :

3 Merci. Donc, comme le suggère maître Gallant, à ce
4 moment-ci, compte tenu qu'on passe en non-
5 publication, ce serait souhaitable peut-être de
6 revenir à deux heures (14 h) en non-publication.

7 LA PRÉSIDENTE :

8 Parfait.

9 Me DENIS GALLANT :

10 Juste avant.

11 LA PRÉSIDENTE :

12 Oui.

13 Me DENIS GALLANT :

14 On m'informe, madame Blanchette m'informe, en tout
15 cas, moi, je pensait que j'avais coté effectivement
16 la pièce 33P-374 qui est l'onglet 10 du cahier du
17 vingt et un (21) janvier. Donc, pour éviter là
18 toute mésentente, ça, c'est la feuille de temps de
19 Michel Lalonde se terminant le vingt-cinq (25)
20 juillet deux mille neuf (2009). Alors, pour
21 vraiment que ce soit clair là, il y avait comme un
22 petit malentendu, ça va être 33P-374. Ça va?

23 LA PRÉSIDENTE :

24 Oui, ça va. Parfait.

25

1 33P-374 : Feuille de temps du 25 juillet 2009

2

3 Me DENIS GALLANT :

4 Merci. Bon appétit.

5 LA PRÉSIDENTE :

6 Merci.

7 SUSPENSION DE L'AUDIENCE

8

9 (VOIR CAHIER EN NON-PUBLICATION)

10

11

12

13

14

15

16

1 SERMENT D'OFFICE

2

3 Nous, soussignées, **ROSA FANIZZI**, et **ODETTE GAGNON**,
4 sténographes officielles, dûment assermentées,
5 certifions sous notre serment d'office que les
6 pages qui précèdent sont et contiennent la
7 transcription fidèle et exacte des notes
8 recueillies au moyen de l'enregistrement numérique,
9 le tout hors de notre contrôle et au meilleur de la
10 qualité dudit enregistrement, le tout, conformément
11 à la Loi.

12 Et nous avons signé,

13

14

15

16

17 **ROSA FANIZZI**

18

19

20

21

22

23

24 **ODETTE GAGNON**

25